

Підсумовуючи вищезазначене, можна припустити, що для інноваційних компаній проведення IPO менш імовірно, ніж проведення M&A. Однак в майбутньому завдяки тому, що IPO забезпечить компанії публічну торгівлю акціями, можна провести поглинання, використовуючи їх як спосіб оплати. До того ж, використання альтернативних варіантів фінансування дасть змогу підвищити стійкість бізнесу і зростання виручки, а також підвищить рівень довіри до компанії з боку профільних експертів та інвесторів. Усе це в сукупності становить фундамент підвищення вартості бізнесу у довгостроковій перспективі.

Список використаних джерел:

1. Brau J.C., Sutton N.K., Hatch N.W. Dual-track versus single-track sell-outs: An empirical analysis of competing harvest strategies // Journal of Business Venturing. 2010. № 25 (4). PP. 389–402.
2. Brown P.R., Ferguson A., Lam P. Choice between alternative routes to go public: Backdoor listing versus IPO // 2010 AFAANZ Conference Website Proceedings, NA. Christchurch: 2010. PP. 503–530.
3. Горовий Д. А. Розвиток ринку M&A в Україні [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://fkd.org.ua/article/view/25093/22548>.

УДК 336.25

Подорванова В.В.

*студентка факультету фінансів та банківської справи,
Одеський національний економічний університет*

Домбровська С.О.

*к.е.н., викладач кафедри фінансового менеджменту та фондового ринку,
Одеський національний економічний університет*

Фінансування малого та середнього бізнесу в умовах коронакризи

Занепокоєні посиленням економічної кризи, спричиненої негативним впливом пандемії COVID-19 та введенням вимушених обмежень, уряди усього

світу вживають безпрецедентні заходи для підтримки економіки і підприємницької діяльності та збереження рівня зайнятості. Водночас, доцільно наголосити, що головними гравцями в економічному житті є саме малі та середні підприємства, які складають 90% компаній у світі, забезпечують 70% робочих місць та генерують 50% світового ВВП. Аналіз індексу кредитоспроможності за моделлю Альтмана, проведений фахівцями Accenture, відобразив, що у кінці березня 2020 року 210 компаній зі списку S&P 500 перебували у «червоній» зоні, яка характеризується високим рівнем ризику банкрутства.

Наразі спостерігається тенденція до використання альтернативних джерел фінансування малих та середніх підприємств, таких як лізинг, факторинг, краудфандинг та венчурний капітал [1].

Компанії з високим рівнем ризику – інноваційний бізнес та стартапи – зазнають найбільших труднощів у доступі до фінансування, а з розпадом торгових мереж, падінням доходів та зростанням непередбачених витрат криза ліквідності може стати притаманною для усіх. Саме тому уряди повинні вживати заходи допомоги компаніям, щоб подолати кризові явища. Адже відсутність труднощів у бізнесі є важливим плацдармом для структурних реформ [2, с. 60].

Організація економічного співробітництва та розвитку сформувала блоки заходів, які були вжиті країнами щодо підтримки малого та середнього бізнесу:

1. Відстрочка сплати податків, внесків на соціальне страхування, виплат боргів, орендної плати та державних послуг.
2. Розширення кредитних гарантій з метою підвищення здатності комерційних банків надавати кредити малим та середнім підприємствам.
3. Виплата прямих позик підприємствам через державні установи.
4. Надання грантів та субсидій бізнесу для компенсації зниження доходів.

За даними опитування, у Канаді 81% малого бізнесу зазнав негативного впливу коронакризи. У Бельгії 75% компаній зафіксували падіння обороту

навесні 2020 року [3]. Великобританія впровадила програми кредитування малого та середнього бізнесу переважно у формі державних гарантій. В Італії 100 млн. євро виділено на підтримку сільського та рибного господарства для покриття процентних витрат на позики в оборотний капітал та реструктуризацію боргу. Ліквідність компаній підтримується за допомогою гарантійних механізмів через гарантійний фонд. Нідерланди вжили такі заходи для надання допомоги малому та середньому бізнесу, як пільгові позики та державні гарантії, введення тимчасових запобіжних кредитів, надання можливості відкласти виплату мікrokредитів із зниженими процентними ставками до 2% на шість місяців, пом'якшення вимог банківських резервів комерційних банків для надання додаткової кредитної підтримки на 200 млрд. євро.

На додаток до традиційних банківських посередників та державних гарантій, фінтех-структура повинна також відігравати важливу роль у сучасній коронаекономіці. Потреба у розвитку ринку фінансових технологій зростає, особливо у зв'язку з примусовим соціальним дистанціюванням та одночасним збільшенням потреби у фінансуванні. З одного боку, фінтех-компанії можуть надавати фінансові ресурси малому бізнесу за умов, коли банки мають можливість відмовити у наданні позики або видати його в менших обсягах, ніж це необхідно. По-друге, послуги цифрового банкінгу та fintech зазвичай надаються виключно на відстані, що важливо для мінімізації прямих соціальних контактів [4].

Значна кількість країн передбачає збільшення бюджетної підтримки своєї економіки в умовах коронакризи. Боргове фінансування є основним джерелом прямих асигнувань та заміною втраченого бюджетного доходу. У той же час, деякі країни припиняють дію бюджетних правил, що обмежує обсяг позикових коштів. Підтримка бізнес-структур здійснюється за допомогою приблизно однакового комплексу заходів, але конкретний їхній перелік залежить від країни. У деяких країнах механізм застосовується для надання субсидій підприємствам [5]. Комплекс заходів зазвичай включає гарантії та вигідні

умови для позик, тимчасовий мораторій на провадження у справі про банкрутство, відстрочення та зменшення податкових платежів, скасування штрафів та штрафних санкцій за прострочення платежів.

Список використаних джерел:

1. Luzgina A. N. New challenges and features of the financial sector in a pandemic. *BEROC Policy Paper Series*. 2020. No. 90, pp. 1-12. URL: <http://www.beroc.by/upload/iblock/3fd/3fdd84818f71ec49b6d419e60ea1d0f1.pdf>

(дата звернення: 08.11.2020).

2. Примаченко К. О., Домбровська С. О. Підприємництво в Україні: проблеми та пріоритетні напрями розвитку. *Економічний простір*. 2020. № 158. С. 59-63.

3. Accounting Chamber of the Russian Federation: Support for SMEs in the context of COVID-19. 2020. 40 p. URL: <https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-SME.pdf> (дата звернення: 09.11.2020).

4. Maintaining Banking System Safety amid the COVID-19 Crisis. 2020. URL: https://blogs.imf.org/2020/03/31/maintaining-banking-system-safety-amid-the-covid-19-crisis/?utm_medium=email&utm_source=govdelivery (дата звернення: 10.11.2020).

5. Національний банк проти коронавірусу. URL: <https://bank.gov.ua/ua/about/covid19> (дата звернення: 11.11.2020).

УДК 336

Полонська Р.В.

«Фінансові технології та інновації», 6 курс

Науковий керівник: Рязанова Н.С.,

доцент кафедри фінансів

ДВНЗ «КНЕУ імені Вадима Гетьмана»

Бюджети сільських рад в Україні на сучасному етапі розвитку

Історично створення та розвиток моделі бюджетних відносин пов'язують з періодом розбудови державності, однак виникнення бюджету як