

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ОДЕСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ФАКУЛЬТЕТ ФІНАНСІВ ТА БАНКІВСЬКОЇ СПРАВИ

Кулікова Є.О.

ФІНАНСИ СУБ'ЄКТІВ ГОСПОДАРЮВАННЯ

ТЛУМАЧНИЙ СЛОВНИК

для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійними програмами «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування», «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»

ОДЕСА
ОНЕУ
2024

Укладачі:

Кулікова Є. О., старший викладач

Рецензенти:

Дубовик О.Ю., канд. екон. наук, доцент кафедри фінансів

(зовнішній рецензент)

Домбровська С.О., канд. екон. наук, ст. викладач кафедри фінансового менеджменту та фондового ринку

Добриніна Л.В., канд. екон. наук, ст. викладач кафедри фінансового менеджменту та фондового ринку

Рекомендовано до друку
кафедрою фінансового менеджменту
та фондового ринку.
Протокол № 4 від 4.11.2024 р.

Кулікова Є.О.

Фінанси суб'єктів господарювання: тлумачний словник / Є.О.Кулікова. –
Одеса: ОНЕУ, електронний формат, 2024 – 41с.

Тлумачний словник з навчальної дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійними програмами «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування», «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності 072«Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок» .

В авторській редакції

Міністерство освіти і науки України
Одеський національний економічний університет

Тлумачний словник

з навчальної дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійною програмою «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування», «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»

Одеса ОНЕУ 2024

Міністерство освіти і науки України

Одеський національний економічний університет

Тлумачний словник

з навчальної дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійною програмою «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування», «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»

Затверджено

на засіданні кафедри

Протокол №_5_ від_4.11.2024_р.

Одеса ОНЕУ 2024

Тлумачний словник з навчальної дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійними програмами «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування», «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський

бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності
072«Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»
(Відп. за випуск Кулікова Є.О. – Одеса: ОНЕУ, 2024 р. – 41 с.)

Укладачі: Є.О. Кулікова, ст.викл.

Відповідальний за випуск: Є.О. Кулікова, ст.викл.

Рецензенти:

О.Ю.Дубовик, к.е.н., доц.,

(зовнішній рецензент)

С.О.Домбровська, к.е.н., ст.викл.

Л.В. Добриніна, к.е.н., ст.викл.

за самокоректурою

Передмова

Тлумачний словник з дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» є важливим ресурсом для широкого кола читачів, які прагнуть отримати чіткі, доступні й актуальні визначення ключових фінансових термінів, що використовуються у діяльності суб'єктів господарювання. Створений з урахуванням вимог практики, словник охоплює понад 500 понять, що дають змогу користувачам краще орієнтуватися в основних аспектах фінансового управління підприємствами. В ньому розкриваються різноманітні питання: від базових понять бухгалтерського обліку, аналізу фінансової звітності, оподаткування до інструментів фінансового планування, санації та реструктуризації бізнесу.

Словник орієнтований на те, щоб стати практичним довідником, який допоможе підвищити професійну обізнаність, забезпечити ясність у термінології та підтримати ефективне управління фінансами на підприємствах. Особливу увагу приділено новітнім термінам, які виникають у зв'язку з розвитком фінансових технологій та змінами в національному й міжнародному фінансовому середовищі. Пояснення структуровані логічно, зрозуміло і максимально лаконічно для полегшення пошуку інформації та швидкого засвоєння.

ПЕРЕЛІК ТЕРМІНІВ

1. Абсолютна стійкість підприємства – стан, за якого підприємство може самостійно, без залучення зовнішніх коштів, покривати свої зобов'язання і фінансувати свою діяльність
2. Абсолютне вивільнення обігових коштів – зменшення потреби підприємства в оборотних коштах за рахунок підвищення ефективності їх використання або за рахунок зниження витрат на виробництво
3. Авальний кредит – форма кредиту, за якої банк або інша фінансова установа виступає гарантом платежів за зобов'язаннями позичальника
4. Адвалерна ставка – ставка податку, що встановлюється у відсотках від вартості оподатковуваного об'єкта (наприклад, мито у відсотках від вартості товару)
5. Акредитив – форма безготівкових розрахунків, коли банк зобов'язується здійснити платіж третій особі за дорученням клієнта при виконанні певних умов
6. Акредитив безвідзивний, акредитив відзивний – види акредитивів: безвідзивний не може бути змінений або скасований без згоди всіх сторін, тоді як відзивний може бути змінений або скасований банком за ініціативою покупця
7. Акредитив непокритий – акредитив, який відкривається без наявності грошових коштів на рахунку, тобто банк бере на себе зобов'язання здійснити платіж
8. Актив – ресурси підприємства, які приносять або можуть приносити економічну вигоду в майбутньому
9. Активи ліквідні – активи, які можуть бути швидко перетворені в грошові кошти з мінімальними втратами їхньої вартості
10. Активи матеріальні – фізичні активи підприємства, такі як будівлі, обладнання, товари, транспортні засоби
11. Активи неліквідні – активи, які важко або неможливо швидко продати або перетворити в грошові кошти без значних втрат їхньої вартості
12. Активи нематеріальні – активи, що не мають фізичної форми, але мають вартість, наприклад, патенти, авторські права, торгові марки
13. Активи оборотні – активи, які використовуються в обороті підприємства і можуть бути перетворені в грошові кошти протягом року, наприклад, дебіторська заборгованість або запаси

14. Активи підприємства – це ресурси, які контролюються підприємством і використовуються для отримання економічних вигод у майбутньому

15. Активи фінансові – активи, які представляють собою фінансові інструменти, такі як акції, облігації, депозити

16. Активи чисті – різниця між загальною вартістю активів підприємства і його зобов'язаннями, тобто його власний капітал

17. Акцептний кредит – форма кредиту, що надається банком шляхом акцепту (підтвердження) векселів, виписаних позичальником

18. Акціонерне підприємство – підприємство, капітал якого поділений на акції, і акціонери володіють частками підприємства у вигляді акцій

19. Амортизаційна вартість – вартість активу, що підлягає амортизації, тобто поступовому списанню його вартості протягом періоду експлуатації

20. Амортизаційний фонд – фонд, що створюється на підприємстві для поступового накопичення коштів, необхідних для заміни основних засобів, які втрачають свою вартість у процесі амортизації

21. Амортизаційні відрахування – періодичні відрахування частини вартості основних засобів і нематеріальних активів, які списуються на витрати з метою заміщення зношених активів

22. Амортизація – поступове списання вартості основних засобів у зв'язку з їхнім зносом протягом часу їх використання

23. Аналіз фінансових коефіцієнтів – метод аналізу фінансового стану підприємства шляхом обчислення і порівняння різних показників, таких як ліквідність, рентабельність, оборотність активів

24. Антидемпінгове мито – додатковий митний платіж, що накладається на імпортовані товари, які продаються за ціною нижчою, ніж на внутрішньому ринку країни-експортера, з метою захисту місцевих виробників

25. Арбітражний керуючий – особа, призначена судом для управління процедурою банкрутства підприємства з метою реструктуризації або ліквідації

26. База оподаткування – величина, з якої розраховується сума податків, що підлягає сплаті

27. Базова рентабельність – показник, що характеризує відношення прибутку до первісної вартості вкладених інвестицій

28. Баланс – фінансовий звіт, що відображає активи, зобов'язання і власний капітал підприємства на певну дату

29. Баланс доходів і витрат – фінансовий звіт, що відображає співвідношення доходів і витрат підприємства за певний період

30. Балансова вартість активу – вартість активу після вирахування накопиченої амортизації або зносу

31. Балансовий метод – метод фінансового планування і прогнозування, що ґрунтується на вирівнюванні обсягу доходів і витрат підприємства

32. Балансовий прибуток – загальний прибуток підприємства, який включає як операційні, так і позареалізаційні доходи та витрати

33. Банківська картка – загальний термін для платіжних карток (дебетових і кредитових), які використовуються для безготівкових розрахунків і зняття готівки

34. Банківська позичка – кредит, наданий банком підприємству або фізичній особі для фінансування певних потреб

35. Банківське кредитування – надання банком грошових ресурсів юридичним або фізичним особам на умовах повернення і сплати відсотків

36. Банківський кредит – кредит, що надається банком підприємству або фізичній особі на певний строк під певні відсотки

37. Банківські санкції – заходи відповідальності, які банк може застосовувати до клієнтів у разі порушення умов кредитних або інших фінансових угод

38. Банкрутство підприємства – фінансовий стан, при якому підприємство не здатне виконувати свої зобов'язання перед кредиторами і може бути ліквідоване через судову процедуру

39. Безготівкові розрахунки – це система платежів, яка здійснюється через банки без використання готівки, шляхом переказу коштів на рахунки

40. Бенчмаркінг – процес порівняння показників діяльності підприємства з показниками інших компаній з метою виявлення шляхів покращення ефективності

41. Бізнес-план – документ, що містить детальний опис цілей підприємства, стратегії їх досягнення, фінансових розрахунків та прогнозів, необхідних для реалізації проекту або розвитку бізнесу

42. Бланковий кредит – кредит, що надається без застави або інших видів забезпечення, зазвичай під гарантію або на підставі високої кредитоспроможності позичальника

43. Брак власних оборотних коштів – ситуація, коли підприємство не має достатньої кількості власних коштів для фінансування своєї поточної діяльності

44. Бюджет підприємства – фінансовий план, що відображає очікувані доходи та витрати підприємства на певний період
45. Бюджетне фінансування – фінансування, що надається державою або місцевими органами влади для підтримки певних проектів або підприємств
46. Бюджетний рахунок – рахунок, на якому обліковуються кошти, отримані з державного бюджету для фінансування певних проектів або витрат
47. Бюджетні асигнування – кошти, що виділяються з державного бюджету для фінансування певних державних програм, проектів або підприємств
48. Валовий дохід – загальний дохід, отриманий підприємством від усіх видів діяльності, до вирахування витрат
49. Валовий прибуток – різниця між чистим доходом від реалізації продукції (послуг) та собівартістю проданих товарів або наданих послуг
50. Валові грошові надходження – загальна сума коштів, яка надходить на рахунки підприємства або особи від усіх видів діяльності без вирахування витрат
51. Вартісна різниця – різниця між реальною вартістю активу або зобов’язання і його обліковою вартістю
52. Векселі на пред’явника – векселі, які можуть бути пред’явлені для оплати будь-якою особою, що володіє ними
53. Вексель – письмове зобов’язання сплатити певну суму грошей у визначений термін
54. Вексель казначейський – короткостроковий борговий інструмент, що випускається державними органами для залучення фінансових ресурсів
55. Вертикальний аналіз – метод аналізу фінансових звітів, який полягає в оцінці структури фінансових показників через визначення їх частки у загальних обсягах активів або зобов’язань
56. Вертикальний аналіз балансу – метод фінансового аналізу, що полягає у відображенні кожної статті балансу у відсотках від загальної суми активів або зобов’язань
57. Використання прибутку – процес розподілу отриманого підприємством прибутку на різні цілі, такі як інвестиції, виплата дивідендів або створення резервів
58. Виплата дивідендів – розподіл частини прибутку підприємства між його акціонерами або власниками

59. Виробничі основні засоби – основні засоби, що безпосередньо використовуються у виробничому процесі, такі як обладнання, машини, виробничі будівлі

60. Виробничі фонди – сукупність засобів виробництва, що використовуються підприємством для здійснення своєї діяльності, включаючи машини, обладнання, будівлі та інші активи

61. Від’ємний прибуток – ситуація, коли витрати підприємства перевищують доходи, що призводить до збитків

62. Відносне вивільнення обігових коштів – зниження потреби в оборотних коштах у відсотковому відношенні до обсягу виробництва або продажів без зменшення їх абсолютної величини

63. Відсотки – плата за користування позиченими грошима або кредитом, що виражається у відсотках від суми боргу

64. Відтерміновані податкові зобов’язання – це зобов’язання з податків, які підприємство повинне сплатити в майбутньому внаслідок тимчасових різниць між бухгалтерським і податковим обліком

65. Вільна ціна – ціна, яка формується на ринку під впливом попиту і пропозиції без втручання держави

66. Власні кошти – грошові ресурси, що належать підприємству або фізичній особі, які можуть використовуватися для фінансування діяльності, інвестицій або інших потреб без необхідності залучати позикові кошти

67. Власні кошти підприємства – фінансові ресурси підприємства, які належать йому на правах власності та не підлягають поверненню

68. Власні фінансові ресурси підприємства – сукупність грошових коштів підприємства, які були отримані від його діяльності або залучені від акціонерів чи учасників

69. Внутрішньофірмове фінансове планування – фінансове планування, яке здійснюється всередині підприємства для забезпечення його стійкості і розвитку

70. Горизонтальний аналіз – метод фінансового аналізу, що передбачає порівняння фінансових показників за кілька періодів для визначення динаміки змін

71. Горизонтальний аналіз балансу – метод фінансового аналізу, що полягає у порівнянні статей балансу за кілька періодів для виявлення тенденцій зміни фінансового стану

72. Господарський спосіб будівництва – метод організації будівництва, за якого підприємство самостійно здійснює будівельні роботи без залучення сторонніх підрядників

73. Готівкові розрахунки – операції з використанням готівкових коштів для розрахунків між підприємствами або фізичними особами

74. Готова продукція – товари або послуги, які завершені і готові до продажу або відвантаження споживачам

75. Грошовий оборот – процес руху грошей між учасниками економічної діяльності, включаючи грошові надходження та витрати

76. Грошовий потік – сума коштів, що надходять і вибувають з підприємства в результаті його господарської діяльності

77. Грошові кошти – гроші в касі підприємства, на банківських рахунках або у вигляді інших ліквідних активів

78. Грошові надходження – сума коштів, які надходять на рахунок підприємства або фізичної особи в результаті продажу товарів, надання послуг або інших операцій

79. Грошові потоки – рух грошових коштів підприємства, що включає надходження та витрати за певний період

80. Грошові розрахунки – це форма завершення комерційної угоди, під час якої здійснюється перерахунок грошових коштів від однієї сторони угоди до іншої

81. Грошові фонди – це сукупність фінансових ресурсів підприємства, які призначені для забезпечення його діяльності

82. Дебетова картка – платіжна картка, що дозволяє здійснювати розрахунки за рахунок власних коштів на банківському рахунку

83. Дебітор – фізична або юридична особа, яка заборгувала підприємству певну суму грошей за товари, послуги або інші зобов'язання

84. Дебіторська заборгованість – сума боргів, що належить підприємству або фізичній особі з боку покупців, клієнтів або інших контрагентів за поставлені товари чи послуги

85. Дебіторська заборгованість – сума боргів, що належить підприємству від його клієнтів або контрагентів за поставлені товари або надані послуги

86. Деномінація акцій – процес зміни номінальної вартості акцій, зазвичай з метою зменшення кількості нулів або покращення управління акціонерним капіталом

87. Депозитний рахунок – банківський рахунок, на якому зберігаються кошти клієнта з можливістю нарахування відсотків

88. Державна позика – форма залучення державою коштів від населення або юридичних осіб через випуск державних цінних паперів

89. Державний кредит – кредит, що надається державними органами або державними фінансовими установами фізичним або юридичним особам

90. Дериватив – фінансовий інструмент, який базується на вартості іншого активу, наприклад, опціони або ф'ючерси

91. Джерела сплати податків – кошти, з яких підприємство або фізична особа здійснює виплату податків, зазвичай отримані від основної діяльності або інших доходів

92. Дивіденди – частина прибутку акціонерного товариства, яка розподіляється серед акціонерів пропорційно до їх часток у статутному капіталі

93. Дизажіо – ситуація, коли ринкова вартість цінних паперів або інших активів нижча за їх номінальну вартість

94. Дисконт – знижка з номінальної вартості цінного паперу або товару, яка надається за ранню оплату або за інші умови

95. Дисконтний кредит – короткостроковий кредит, що надається за рахунок врахування векселів зі знижкою (дисконтом) до їх номінальної вартості

96. Дискретні грошові надходження – одноразові або нерегулярні надходження коштів, які можуть мати випадковий або непостійний характер

97. Дискримінантний аналіз – метод статистичного аналізу, який використовується для оцінки фінансової стійкості підприємства і визначення ймовірності його банкрутства

98. Дискриптивні моделі фінансового аналізу – моделі, що використовуються для опису та інтерпретації фінансових даних з метою виявлення основних тенденцій і закономірностей

99. Добровільна ліквідація підприємства-боржника – процес припинення діяльності підприємства, яке не здатне виконувати свої зобов'язання, з ініціативи його власників або керівництва

100. Довгострокові зобов'язання – зобов'язання підприємства, які повинні бути виконані протягом терміну більше одного року

101. Довготермінові кредити банків – кредити, що надаються банком на термін більше одного року для фінансування інвестиційних проектів або придбання основних засобів

102. Довготермінові фінансові інвестиції – інвестиції підприємства на тривалий період, спрямовані на досягнення стратегічних цілей

103. Договірні санкції – штрафи, неустойки або інші заходи відповідальності, передбачені договором, за порушення його умов

104. Додатковий капітал – кошти, залучені підприємством понад номінальну вартість акцій або внесків учасників

105. Додатковий продукт – частина виробленої продукції або послуг, яка перевищує необхідний рівень для задоволення поточних потреб підприємства або ринку

106. Додатний прибуток – ситуація, коли доходи підприємства перевищують витрати, що призводить до отримання позитивного фінансового результату

107. Доміцильований вексель – вексель, що підлягає оплаті не за місцем знаходження векселедавця, а в іншому місці, зазначеному в векселі

108. Досудова санація підприємства – заходи з оздоровлення фінансового стану підприємства, що проводяться до порушення судової справи про банкрутство

109. Дотації – грошова допомога, що надається державою або іншими організаціями підприємствам чи фізичним особам для підтримки їх фінансової стабільності

110. Дохід від реалізації – сума коштів, отримана підприємством в результаті продажу товарів, робіт або послуг протягом певного періоду

111. Доходи від фінансово-інвестиційної діяльності – доходи, отримані від операцій з фінансовими активами, такими як акції, облігації або депозити

112. Еквівалент грошових коштів – активи, які легко конвертуються в грошові кошти з незначним ризиком втрати вартості, такі як короткострокові депозити або казначейські векселі

113. Експертна оцінка майна – процес визначення ринкової вартості майна на основі аналізу його характеристик і стану

114. Емісійний дохід – дохід, отриманий компанією від випуску та продажу власних акцій або інших цінних паперів за ціною, що перевищує їх номінальну вартість

115. Емісія акцій або облігацій підприємства – процес випуску нових акцій або облігацій підприємством для залучення капіталу

116. Ефективність виробництва – співвідношення між результатами виробничої діяльності (наприклад, обсягом продукції) і витратами на її здійснення

117. Життєвий цикл підприємства – послідовність етапів, через які проходить підприємство в процесі свого розвитку: створення, зростання, стабільність, спад та ліквідація

118. Забезпечений вексель – борговий інструмент, забезпечений певними активами, які виступають гарантією погашення боргу

119. Забезпечений вексель – вексель, який підкріплений додатковою гарантією або забезпеченням для зменшення ризику несплати

120. Загальнодержавні податки – податки, що стягуються на рівні держави і надходять до державного бюджету (наприклад, ПДВ, акцизи)

121. Залишкова вартість – вартість активу, що залишається після вирахування амортизації або зносу за період його експлуатації

122. Залучені кошти – кошти, отримані підприємством від зовнішніх джерел, таких як кредити, інвестиції або випуск облігацій, з метою фінансування своєї діяльності

123. Залучені фінансові ресурси підприємства – кошти, які підприємство отримує від зовнішніх джерел, таких як кредити, позики або інвестиції, для фінансування своєї діяльності

124. Збиток – ситуація, коли витрати підприємства перевищують доходи, що призводить до від’ємного фінансового результату

125. Збори – обов'язкові платежі, що стягуються за надання конкретних державних послуг або виконання державою певних дій (наприклад, митні збори, збори за видачу дозволів)

126. Звичайна ціна – ринкова ціна активу або товару, що визначається вільним попитом і пропозицією

127. Звіт про власний капітал – фінансовий звіт, який відображає зміни у власному капіталі підприємства за певний період

128. Звіт про рух грошових коштів – фінансовий звіт, що показує надходження і витрати грошових коштів підприємства за певний період

129. Звіт про фінансові результати – фінансовий звіт, що відображає доходи, витрати і чистий прибуток або збиток підприємства за певний період

130. Зворотний лізинг – фінансова угода, коли підприємство продає актив, а потім бере його в оренду для подальшого використання

131. Злиття підприємства – об'єднання двох або більше підприємств в одну організацію з метою підвищення ефективності або збільшення ринкової частки

132. Знос – поступове зниження вартості основних засобів або інших активів через їх використання, старіння або інші фактори

133. Знос основних засобів – процес поступової втрати вартості основних засобів через їх фізичний або моральний знос

134. Зобов'язання – фінансові обов'язки підприємства перед іншими суб'єктами, що вимагають виплати грошей або передачі майна в майбутньому

135. Зовнішній фінансовий аналіз – аналіз фінансового стану підприємства сторонніми організаціями, такими як кредитори, інвестори або аналітики

136. Інвестиційна діяльність – діяльність підприємства, пов'язана з вкладенням коштів у різні види активів для отримання прибутку в майбутньому

137. Інвестиційна стратегія – план дій, спрямований на досягнення інвестиційних цілей підприємства

138. Інвестиційний податковий кредит – зменшення податкових зобов'язань підприємства в обмін на здійснення інвестицій у певні проекти або галузі

139. Інвестиційний прибуток – прибуток, отриманий від інвестицій у різні фінансові інструменти, такі як акції, облігації, нерухомість або інші активи

140. Інвестиція – вкладення коштів в активи з метою отримання доходу або збільшення капіталу в майбутньому

141. Інфляція – процес зростання загального рівня цін на товари і послуги в економіці, що призводить до зниження купівельної спроможності грошей

142. Іпотечний кредит – довгостроковий кредит, що надається під заставу нерухомості (іпотеки), з умовою повернення його разом із відсотками протягом визначеного строку

143. Капіталізований прибуток – частина прибутку підприємства, яка використовується для інвестицій у розвиток підприємства або для збільшення його активів

144. Капітальний дохід – прибуток, отриманий від збільшення вартості активів, таких як нерухомість або цінні папери

145. Капітальний ремонт – ремонт основних засобів, який передбачає заміну або відновлення значних частин обладнання або будівель для відновлення їх початкових характеристик і продовження строку служби

146. Капітальні вкладення – інвестиції в довгострокові активи, такі як будівлі, обладнання або інші засоби виробництва

147. Касовий метод – метод обліку, за якого доходи і витрати визнаються тільки тоді, коли грошові кошти фактично надходять або витрачаються

148. Касові операції – операції з приймання і видачі готівкових коштів через касу підприємства

149. Коефіцієнт абсолютної платоспроможності – показник, що відображає частку поточних зобов'язань, які можуть бути покриті найбільш ліквідними активами (грошовими коштами та їх еквівалентами)

150. Коефіцієнт автономії – показник, що відображає частку власного капіталу підприємства у загальних активах, і вказує на незалежність підприємства від зовнішніх джерел фінансування

151. Коефіцієнт вартості основних фондів у майні підприємства – співвідношення вартості основних засобів до загальної вартості активів підприємства

152. Коефіцієнт вибуття – показник, що відображає співвідношення основних засобів, які вибули з експлуатації (через продаж, ліквідацію тощо), до загальної вартості основних засобів підприємства

153. Коефіцієнт загальної ліквідності – показник, що відображає співвідношення всіх поточних активів до поточних зобов'язань і демонструє, чи зможе підприємство покрити свої короткострокові борги

154. Коефіцієнт зносу – показник, що відображає ступінь зношеності основних засобів або обладнання підприємства, обчислюється як відсоток зносу від первісної вартості

155. Коефіцієнт іммобілізації – показник, що відображає частку необоротних активів у загальних активах підприємства

156. Коефіцієнт оборотності всіх активів – показник, що відображає швидкість, з якою активи підприємства перетворюються на доходи

157. Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості – показник, що відображає швидкість погашення дебіторської заборгованості підприємства

158. Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості – показник, що відображає швидкість погашення кредиторської заборгованості підприємства

159. Коефіцієнт оборотності оборотних засобів – показник, що відображає швидкість обігу оборотних активів підприємства

160. Коефіцієнт оборотності товарно-матеріальних засобів – показник, що характеризує швидкість реалізації товарно-матеріальних цінностей підприємства

161. Коефіцієнт оновлення – співвідношення нових основних засобів, введених в експлуатацію протягом певного періоду, до загальної вартості основних засобів підприємства

162. Коефіцієнт операційного левериджу – показник, який визначає вплив зміни обсягу виробництва на прибуток підприємства через зміну його постійних та змінних витрат

163. Коефіцієнт придатності – показник, що відображає відсоток основних засобів, які ще залишаються придатними для використання, порівняно з їх первісною вартістю

164. Коефіцієнт приросту – співвідношення збільшення вартості основних засобів за певний період до їх початкової вартості

165. Коефіцієнт рентабельності активів – показник, що відображає ефективність використання активів підприємства для отримання прибутку

166. Коефіцієнт рентабельності власного капіталу – показник, що характеризує прибутковість підприємства, яку воно отримує на вкладений власний капітал

167. Коефіцієнт рентабельності операційної діяльності – показник, що характеризує ефективність операційної діяльності підприємства, обчислюється як відношення операційного прибутку до виручки

168. Коефіцієнт рентабельності продажу – показник, що відображає прибуток на одиницю виручки, обчислюється як відношення чистого прибутку до обсягу продажів

169. Коефіцієнт співвідношення залучених і власних засобів – показник, що характеризує співвідношення між зобов'язаннями підприємства і його власним капіталом

170. Коефіцієнт фінансової залежності – показник, що відображає ступінь залежності підприємства від зовнішніх джерел фінансування

171. Коефіцієнт чистої виручки – показник, що визначає частку чистого прибутку у загальному обсязі виручки підприємства

172. Комерційне кредитування – форма кредитування, за якої постачальник товарів або послуг надає відстрочку платежу покупцю на договірній основі

173. Комерційний кредит – кредит, що надається підприємством іншому підприємству або клієнту у вигляді відстрочки платежу за товари або послуги

174. Комерційний кредит – форма кредитування, коли один суб'єкт господарювання надає відстрочку платежу іншому, зазвичай у вигляді товарів або послуг

175. Комерційний розрахунок – принцип ведення господарської діяльності з орієнтацією на отримання прибутку

176. Комітет кредиторів – група кредиторів, яка представляє інтереси всіх кредиторів під час процедури банкрутства підприємства

177. Компенсаційне мито – мито, що накладається на товари, які субсидуються в країні виробництва, щоб компенсувати негативний вплив субсидій на внутрішній ринок

178. Конверція акцій – процес обміну одного виду акцій на інший, наприклад, привілейованих акцій на звичайні

179. Консигнація – форма торгівлі, при якій товари надаються покупцеві для продажу без передачі права власності до моменту продажу

180. Консолідований бюджет – бюджет, що включає доходи і витрати кількох підприємств або підрозділів, які входять до складу однієї групи

181. Консорціумний кредит – кредит, наданий групою банків або фінансових установ (консорціумом) одному позичальнику для реалізації великого проекту

182. Контокорентний кредит – форма кредитування, при якій клієнт отримує можливість використовувати кошти понад наявні на його рахунку в межах встановленого ліміту

183. Контролінг – система управління, що спрямована на планування, контроль і аналіз фінансово-економічної діяльності підприємства для досягнення його цілей

184. Кон'юнктура товарного ринку – сукупність економічних умов, що визначають стан ринку товарів, включаючи попит, пропозицію, ціни, конкуренцію тощо

185. Кон'юнктура фондового ринку – сукупність економічних умов, що визначають стан фондового ринку, включаючи активність торгівлі цінними паперами, індекси ринку, попит на акції тощо

186. Кооператив – добровільне об'єднання фізичних або юридичних осіб для спільної господарської діяльності на основі колективної власності

187. Користувачі звітності – особи або організації, які використовують фінансову звітність для прийняття рішень, наприклад, інвестори, кредитори, менеджери

188. Короткотермінові кредити банків – кредити, надані на термін до одного року, які зазвичай використовуються для покриття поточних витрат підприємства

189. Кошторис витрат на виробництво – документ, що відображає планові витрати на виробництво продукції або послуг за певний період

190. Кредит – грошові кошти або інші активи, надані в борг з умовою їх повернення через певний термін і, як правило, з виплатою відсотків

191. Кредит під облік векселів – кредит, що надається під забезпечення векселями, які виступають в якості застави або гарантії повернення кредиту

192. Кредитна лінія – домовленість між банком і клієнтом про надання кредиту в межах встановленого ліміту на певний період часу

193. Кредитна спілка – неприбуткова фінансова організація, що надає своїм членам кредити на вигідних умовах, а також приймає депозити

194. Кредитний договір – юридична угода між кредитором і позичальником, що визначає умови надання кредиту, включаючи розмір, строки погашення, відсоткові ставки та інші умови

195. Кредитний рахунок – рахунок, на якому обліковуються всі операції з кредиту, отриманого підприємством або фізичною особою

196. Кредитний ризик – ризик того, що позичальник не зможе виконати свої зобов'язання щодо погашення кредиту

197. Кредитова картка – платіжна картка, яка дозволяє її власнику брати кредитні кошти для оплати товарів і послуг з умовою подальшого повернення з процентами

198. Кредитор – особа або організація, яка надає кредит або позичкові кошти іншій особі чи підприємству

199. Кредиторська заборгованість – сума зобов'язань підприємства перед постачальниками, кредиторами та іншими контрагентами за отримані товари, послуги або кредити

200. Кредитоспроможність – здатність позичальника своєчасно та повністю виконати свої зобов'язання за кредитом

201. Кредитування – надання фінансових ресурсів у тимчасове користування з умовою їх повернення на визначених умовах

202. Криза ліквідності підприємства – фінансова проблема, при якій підприємство не здатне швидко забезпечити виплати за своїми поточними зобов'язаннями через брак ліквідних активів

203. Криза прибутковості підприємства – ситуація, коли підприємство не може досягти бажаного рівня прибутковості через високі витрати або недостатні доходи

204. Кризовий фінансовий стан підприємства – стан, за якого підприємство не здатне виконувати свої фінансові зобов'язання і перебуває під загрозою банкрутства

205. Критична неплатоспроможність підприємства – стан підприємства, коли воно перебуває на межі повного фінансового краху і не здатне виконувати свої зобов'язання без зовнішньої допомоги

206. Кругообіг коштів підприємства – процес постійного використання та повернення коштів у вигляді прибутку через різні стадії виробничого і торговельного циклу

207. Курсова різниця – різниця у вартості валюти при перерахунку її вартості в іншу валюту, що виникає через зміну обмінних курсів

208. Лізинг – фінансовий інструмент, за яким підприємство орендує обладнання або інші активи з правом їх подальшого викупу

209. Лізинговий кредит – кредит, що надається у вигляді права на користування активами (зазвичай обладнанням або транспортними засобами) на умовах лізингу

210. Ліквідатор – особа або організація, призначена для проведення процедури ліквідації підприємства

211. Ліквідаційна вартість – вартість активу на момент завершення його використання або продажу після закінчення строку служби

212. Ліквідаційна вартість активів – сума, яку можна отримати від продажу активів підприємства при його ліквідації

213. Ліквідаційна вартість майна – ринкова вартість майна, яке продається у процесі ліквідації підприємства

214. Ліквідаційна вартість основних засобів – вартість основних засобів, яку можна отримати від їх продажу під час ліквідації підприємства

215. Ліквідаційна маса – сукупність активів підприємства, які підлягають реалізації для задоволення вимог кредиторів у процесі ліквідації

216. Ліквідаційна процедура – процес офіційного припинення діяльності підприємства з продажем його активів і погашенням зобов'язань перед кредиторами

217. Ліквідаційний баланс – баланс, що складається при ліквідації підприємства, і відображає його активи і зобов'язання на момент ліквідації

218. Ліквідаційний баланс підприємства – фінансовий звіт, що відображає активи, зобов'язання і капітал підприємства на момент його ліквідації

219. Ліквідні активи – активи, які можуть бути швидко перетворені на грошові кошти без значних втрат вартості

220. Ліквідність – здатність підприємства швидко перетворювати активи на грошові кошти для покриття своїх короткострокових зобов'язань

221. Ліквідність активів – здатність активів бути швидко перетвореними на грошові кошти без втрати їхньої ринкової вартості

222. Ліквідність підприємства – здатність підприємства виконувати свої короткострокові зобов'язання за рахунок наявних ліквідних активів

223. Максимізація прибутку – стратегія управління підприємством, спрямована на досягнення найбільшого можливого прибутку від діяльності

224. Маневреність власного капіталу – здатність підприємства швидко адаптувати свої фінансові ресурси для виконання поточних зобов'язань або інвестиційних потреб

225. Маржинальний прибуток – різниця між доходами від продажу продукції та змінними витратами, пов'язаними з її виробництвом

226. Масова оцінка майна – оцінка великої кількості майна за стандартними методами для цілей оподаткування або масових продажів

227. Менеджмент санації – управління процесом оздоровлення підприємства шляхом впровадження фінансових, організаційних та інших заходів

228. Метод «очікуваного прибутку» – підхід до ціноутворення, за яким ціна товару встановлюється на основі очікуваної норми прибутку

229. Метод витрат – метод оцінки вартості активів, заснований на врахуванні витрат, необхідних для відновлення або заміни активу

230. Метод деталізованого аналізу – метод фінансового аналізу, що передбачає глибоке дослідження всіх складових фінансової звітності з метою виявлення причин змін показників

231. Метод експрес-аналіз – метод швидкого аналізу фінансової звітності, що включає огляд основних показників фінансового стану підприємства без детальної розбивки

232. Метод нарахування – метод обліку, за якого доходи і витрати визнаються в момент їх виникнення, незалежно від фактичного руху грошових коштів

233. Метод оцінки споживчої вартості – метод ціноутворення, за яким ціна визначається на основі сприйняття вартості товару або послуги споживачем

234. Метод пропорційного ціноутворення – метод встановлення ціни, за яким ціна товару чи послуги розраховується як пропорційна частка собівартості

235. Метод прямого рахунку – метод ціноутворення, за якого ціна товару або послуги визначається на основі безпосередніх витрат на їх виробництво

236. Метод швидкого повернення витрат – метод ціноутворення, за якого ціна встановлюється таким чином, щоб якнайшвидше окупити витрати на виробництво товару або надання послуги

237. Методи планування – сукупність підходів і технік, що використовуються для розробки планів діяльності підприємства

238. Методи ціноутворення – різні підходи до встановлення цін на товари і послуги, такі як метод «собівартість плюс», метод оцінки вартості для споживача, конкурентційне ціноутворення тощо

239. Мирова угода – угода між боржником і кредиторами під час процедури банкрутства, що передбачає часткове погашення боргів або зміну умов їх виплати

240. Митна вартість товарів – вартість товарів, яка визначається для нарахування мита та інших митних платежів

241. Мито – обов’язковий платіж, що стягується державою при імпорті або експорті товарів

242. Місцеві податки – податки, що встановлюються та стягуються місцевими органами влади і надходять до місцевих бюджетів

243. Модель Альтмана – математична модель для прогнозування ймовірності банкрутства підприємства на основі аналізу фінансових коефіцієнтів

244. Модель Спрінгейта – модель оцінки ймовірності банкрутства підприємства, яка ґрунтується на чотирьох фінансових показниках

245. Моральний знос – зниження вартості активу внаслідок його морального старіння або появи більш сучасних і ефективних аналогів

246. Мораторій на задоволення вимог кредиторів – тимчасова заборона на виконання вимог кредиторів у процесі процедури банкрутства або реструктуризації боргу

247. Навмисне банкрутство підприємства – ситуація, коли власники або керівництво свідомо доводять підприємство до банкрутства з метою отримання особистої вигоди

248. Надзвичайна подія – непередбачувана подія, що може спричинити значні фінансові або матеріальні збитки підприємству, наприклад, природні катаклізми або техногенні аварії

249. Надкритична неплатоспроможність підприємства – стан підприємства, при якому його фінансова неспроможність є настільки великою, що йому загрожує неминуча ліквідація

250. Надлишок власних оборотних коштів – ситуація, коли підприємство має більше оборотних коштів, ніж необхідно для фінансування поточних операцій

251. Надлишок обігових коштів – ситуація, коли підприємство має більше оборотних коштів, ніж необхідно для забезпечення його поточної діяльності

252. Національне положення бухгалтерського обліку – нормативний документ, який встановлює правила ведення бухгалтерського обліку в певній країні

253. Невиробничі основні засоби – основні засоби, які не беруть безпосередньої участі у виробничому процесі, але використовуються для інших потреб підприємства, таких як адміністративні будівлі або транспортні засоби

254. Ненормовані оборотні активи – активи підприємства, обсяг яких не регламентується нормативами, і вони зазвичай мають непостійний характер, наприклад, дебіторська заборгованість

255. Ненормовані оборотні кошти – оборотні кошти, які не мають чітко визначених нормативів для свого використання і можуть змінюватися в залежності від потреб підприємства

256. Необоротні активи підприємства – це довгострокові активи, що не використовуються в короткостроковому обігу, такі як основні засоби, нематеріальні активи

257. Неплатоспроможність – стан підприємства, коли воно не в змозі виконати свої фінансові зобов'язання вчасно і в повному обсязі

258. Непокриті збитки – збитки, які не були компенсовані за рахунок прибутку підприємства або інших джерел фінансування

259. Непрямі податки – податки, що включаються у вартість товарів або послуг і сплачуються споживачем при їх купівлі (наприклад, податок на додану вартість, акцизи)

260. Нерезиденти – фізичні або юридичні особи, які не мають постійного місця проживання або реєстрації в країні, де здійснюються фінансові операції

261. Нерозподілений прибуток – частина прибутку підприємства, яка не була розподілена між акціонерами або власниками, а залишена для подальшого розвитку підприємства

262. Нестійкий фінансовий стан підприємства – стан підприємства, коли воно не здатне забезпечити стабільне покриття своїх зобов'язань і може зазнавати фінансових труднощів

263. Нетоварні грошові надходження – надходження, що не пов'язані з продажем товарів, наприклад, від надання послуг або відсотків за депозитами

264. Нетоварні операції – операції, що не пов'язані з купівлею або продажем товарів, наприклад, фінансові угоди або обмін активами

265. Неформалізовані методи фінансового аналізу – методи аналізу, які не базуються на чітко визначених формулах чи стандартах, а використовують інтуїтивні або експертні оцінки

266. Номінальна вартість корпоративних прав – офіційно встановлена вартість акцій або інших корпоративних прав, зазначена в установчих документах підприємства

267. Норма оборотних коштів – мінімальний розмір оборотних коштів, необхідний для безперебійного функціонування підприємства

268. Норма оборотних коштів – частка оборотних активів, необхідних для забезпечення нормального функціонування підприємства протягом певного періоду часу, яка розраховується на підставі середньодобової потреби в ресурсах

269. Нормальна стійкість стабільність підприємства – фінансова стійкість, за якої підприємство здатне виконувати свої зобов'язання за рахунок внутрішніх і зовнішніх джерел фінансування

270. Норматив оборотних коштів – кількісна оцінка мінімального обсягу оборотних коштів, необхідних для здійснення виробничо-господарської діяльності

271. Нормативне фінансове планування – процес планування фінансових показників підприємства відповідно до встановлених нормативів і стандартів

272. Нормовані оборотні активи – оборотні активи підприємства, обсяг яких встановлюється на підставі спеціальних норм і залежить від потреби підприємства в грошових коштах, матеріалах та інших ресурсах для забезпечення безперервного виробничого процесу

273. Нормовані оборотні кошти – оборотні кошти, обсяг яких визначається за встановленими нормативами, що дозволяють забезпечити безперебійну діяльність підприємства

274. Нульова ставка оподаткування – податкова ставка, за якої суб'єкт господарювання звільняється від сплати податків за певні види діяльності або операції

275. Об'єкт оподаткування – майно, доходи або інші активи, з яких стягуються податки згідно з податковим законодавством

276. Обертання оборотних коштів – швидкість, з якою оборотні кошти підприємства проходять повний цикл – від придбання сировини і матеріалів до отримання доходів від реалізації готової продукції

277. Обігові активи – активи підприємства, що використовуються в короткостроковій перспективі для здійснення операційної діяльності (наприклад, сировина, готова продукція, кошти на рахунках)

278. Обігові кошти – сукупність грошових коштів та інших активів, які використовуються для фінансування поточної діяльності підприємства

279. Облік вартості – процес відображення вартості активів або зобов'язань у фінансових документах підприємства для контролю за їх змінами і використанням

280. Оборотні активи підприємства – це активи, які постійно перебувають у процесі обігу та використовуються для забезпечення поточної діяльності підприємства (наприклад, запаси, дебіторська заборгованість)

281. Оборотні виробничі кошти – частина оборотних коштів підприємства, які використовуються для фінансування виробничих процесів, таких як сировина, матеріали, енергія тощо

282. Оборотність оборотних коштів – швидкість обертання оборотних коштів підприємства, тобто кількість циклів використання коштів у виробничо-господарській діяльності за певний період

283. Овердрафт – форма короткострокового кредитування, за якої банк дозволяє клієнту перевищувати залишок на його рахунку до певної ліміту

284. Оперативне фінансове планування – короткострокове фінансове планування, що враховує поточні потреби підприємства в коштах і передбачає щоденний або щомісячний контроль

285. Оперативний фінансовий план – короткостроковий фінансовий план, який розробляється для управління фінансовими ресурсами в межах одного фінансового циклу або періоду

286. Операційна діяльність – основна діяльність підприємства, спрямована на виробництво товарів або надання послуг для отримання прибутку

287. Операційний дохід – прибуток, отриманий підприємством від основної діяльності, за винятком фінансових та надзвичайних доходів

288. Операційний цикл – період, протягом якого підприємство перетворює свої ресурси (сировину, товари) у грошові кошти в результаті основної діяльності

289. Операційні бюджети – бюджети, що відображають планові доходи та витрати підприємства за основними видами його діяльності

290. Оподатковуваний прибуток – частина прибутку підприємства, яка підлягає оподаткуванню згідно з податковим законодавством

291. Оподаткування – це процес обкладання доходів, майна або товарів податками відповідно до чинного законодавства

292. Оподаткування дивідендів – порядок обкладення податками доходів, отриманих акціонерами або власниками від розподілу прибутку підприємства

293. Організація розрахунків – процес забезпечення правильного та своєчасного виконання розрахункових операцій між суб'єктами господарювання

294. Організація фінансів підприємств – система управління фінансовими ресурсами підприємства для досягнення його фінансових цілей

295. Оренда – форма тимчасового користування майном або обладнанням на умовах виплати орендної плати без права власності на об'єкт

296. Оренда землі – договір, за яким орендодавець надає орендарю право користування земельною ділянкою на певний строк за встановлену плату

297. Основна діяльність – вид діяльності, що є ключовим для підприємства і приносить основну частину його доходів

298. Основна мета аналізу фінансових звітів – оцінка фінансового стану підприємства для прийняття обґрунтованих управлінських рішень

299. Основні засоби – довгострокові активи підприємства, що використовуються в його діяльності тривалий час, такі як будівлі, машини, обладнання

300. Основні засоби – довгострокові активи підприємства, які використовуються у виробничій діяльності протягом тривалого часу і включають будівлі, споруди, машини, обладнання тощо

301. Оцінка фінансового стану підприємства – процес аналізу фінансової звітності з метою визначення платоспроможності, ліквідності, рентабельності та ефективності діяльності підприємства

302. Оцінка фінансової стійкості підприємства – аналіз фінансових показників підприємства для визначення його здатності підтримувати фінансову стабільність

303. Оцінна вартість майна – ринкова вартість майна, визначена за результатами експертної або аналітичної оцінки

304. Пай – внесок, який член кооперативу або учасник підприємства вносить для отримання права на частку в майні чи прибутку

305. Пайовий капітал – частина власного капіталу підприємства, яка формується за рахунок внесків учасників або акціонерів

306. Пайові внески – грошові кошти, які учасники підприємства або кооперативу вносять для отримання частки в його капіталі

307. Первісна вартість – сума витрат на придбання або виготовлення активу, включаючи всі необхідні витрати на введення його в експлуатацію

308. Первісна вартість основних засобів – сума витрат на придбання або створення основних засобів, яка включає всі витрати на їх доставку, монтаж і введення в експлуатацію

309. Передавальний баланс – баланс, який складається у випадку приєднання або злиття підприємств, відображає фінансовий стан переданого підприємства на момент передачі

310. Переказний вексель – вексель, який містить наказ платнику виплатити певну суму грошей третій особі в зазначений термін

311. Переоцінена вартість – вартість основних засобів або інших активів, яка була змінена в результаті переоцінки з метою приведення її у відповідність з поточною ринковою вартістю

312. Перетворення підприємства – процес зміни організаційно-правової форми підприємства або його реорганізації з метою підвищення ефективності діяльності

313. Перспективне фінансове планування – довгострокове фінансове планування, яке враховує майбутні зміни в умовах ринку та діяльності підприємства

314. Підрядний спосіб – метод організації будівництва або виконання робіт, за якого підприємство укладає договір з підрядником для виконання певних робіт

315. План капітальних вкладень – документ, що містить плани підприємства щодо інвестицій в основні засоби для розвитку або модернізації виробництва

316. Плата за землю – грошові платежі, що сплачуються орендарем власнику землі або державі за користування земельною ділянкою

317. Платежі – грошові перекази, що здійснюються фізичними або юридичними особами для оплати товарів, послуг або виконання фінансових зобов'язань

318. Платіжна вимога-доручення – це документ, що поєднує в собі функції платіжного доручення та вимоги кредитора до дебітора, на підставі якого здійснюється списання коштів

319. Платіжна дисципліна – дотримання суб'єктами господарювання термінів і умов платежів відповідно до договорів і фінансових зобов'язань

320. Платіжне доручення – розрахунковий документ, за яким платник доручає своєму банку перерахувати певну суму коштів зі свого рахунку на рахунок отримувача

321. Платіжний календар – плановий документ, що показує графік платежів підприємства на певний період з урахуванням надходжень і витрат

322. Платник податків – фізична або юридична особа, яка зобов'язана сплачувати податки відповідно до законодавства

323. Платоспроможність – здатність підприємства або особи виконувати свої фінансові зобов'язання вчасно і в повному обсязі

324. Платоспроможність підприємств – фінансова стійкість підприємства, яка визначається його здатністю розраховуватися за своїми зобов'язаннями за рахунок власних коштів або активів

325. Поглинання підприємств – процес, при якому одне підприємство купує контрольний пакет акцій іншого підприємства, що призводить до втрати останнім самостійності

326. Податки – обов'язкові платежі, що стягуються державою з фізичних осіб та підприємств для фінансування державних послуг та заходів

327. Податки на доходи – податки, що стягуються з доходів фізичних або юридичних осіб

328. Податки на споживання – податки, що стягуються з товарів або послуг, коли вони купуються або споживаються (наприклад, ПДВ)

329. Податкове зобов'язання – сума податку, яку платник податків зобов'язаний сплатити до бюджету за певний податковий період

330. Податковий період – період, за який розраховуються і сплачуються податки, зазвичай це квартал або рік

331. Податкові агенти – особи або організації, які зобов'язані утримувати та перераховувати податки з доходів, виплачуваних іншим особам (наприклад, роботодавці утримують податки з зарплат працівників)

332. Податкові пільги – заходи державної підтримки, що надають підприємствам або фізичним особам часткове або повне звільнення від сплати податків

333. Податок на майно – податок, що стягується з вартості нерухомого або рухомого майна, яке перебуває у власності платника податків

334. Позика – сума грошових коштів або майно, надані однією стороною іншій на умовах повернення та оплати відсотків за користування ними

335. Позикові кошти – грошові ресурси, залучені підприємством або фізичною особою у вигляді кредитів, позик або інших форм фінансування, які потрібно повернути у встановлений термін

336. Позичені кошти підприємства – фінансові ресурси, які підприємство залучає на умовах повернення, зокрема кредити, облігації

337. Позовна давність – строк, протягом якого особа може звернутися до суду з вимогою про захист своїх прав або інтересів

338. Поточна неплатоспроможність підприємства – ситуація, коли підприємство не може своєчасно виконати свої зобов'язання, але має можливість відновити платоспроможність у майбутньому

339. Поточне фінансове планування – планування фінансових ресурсів на короткий період, зазвичай на один рік, з урахуванням поточних операцій підприємства

340. Поточний рахунок суб'єкта господарювання – банківський рахунок, на якому зберігаються кошти підприємства для здійснення поточних розрахунків

341. Поточний ремонт – регулярний ремонт або технічне обслуговування основних засобів, спрямоване на підтримання їх у робочому стані і запобігання дрібним поломкам

342. Поточні витрати – витрати підприємства на ведення його основної діяльності, які відбуваються регулярно, наприклад, на оплату праці, закупівлю сировини, електроенергії тощо

343. Поточні зобов'язання – зобов'язання, які підприємство має виконати протягом одного року або операційного циклу

344. Поточні фінансові інвестиції – інвестиції підприємства, що мають короткостроковий характер і передбачають отримання доходів у найближчий період

345. Прибуток – різниця між доходами підприємства та його витратами, яка залишається після сплати податків

346. Прибуток від інвестиційної діяльності – прибуток, отриманий від інвестицій у цінні папери, нерухомість або інші активи

347. Прибуток від операційної діяльності – прибуток, отриманий від основної діяльності підприємства, до сплати податків та інших зобов'язань

348. Прибуток від позареалізаційних операцій – прибуток, отриманий від операцій, що не пов'язані з основною діяльністю підприємства, таких як оренда, продаж активів або дивіденди

349. Прибуток від реалізації майна – прибуток, отриманий від продажу основних засобів, нерухомості або іншого майна підприємства

350. Прибуток від реалізації продукції – прибуток, отриманий підприємством в результаті продажу товарів, за вирахуванням витрат на їх виробництво та реалізацію

351. Прибуток від фінансової діяльності – прибуток, отриманий від фінансових операцій, таких як отримання кредитів, розміщення акцій або облігацій

352. Прибуток номінальний – прибуток, який розраховується без урахування інфляції або зміни купівельної спроможності грошей

353. Прибуток реальний – прибуток, скоригований на рівень інфляції, який відображає реальну купівельну спроможність зароблених грошей

354. Приватне акціонерне товариство (ПрАТ) – акціонерне товариство, акції якого розповсюджуються серед обмеженого кола осіб і не пропонуються на фондовому ринку

355. Приватне підприємство – підприємство, яке належить одній фізичній або юридичній особі і здійснює свою діяльність на основі приватної власності

356. Приватний вексель – борговий інструмент, який випускається приватними особами або підприємствами для здійснення грошових розрахунків

357. Приєднання підприємств – форма реорганізації, при якій одне підприємство приєднується до іншого, втрачаючи свою юридичну самостійність

358. Примусова ліквідація підприємства – процес припинення діяльності підприємства за рішенням суду або інших уповноважених органів, зазвичай у зв'язку з банкрутством або порушенням законодавства

359. Принцип розподілу прибутку – принцип, за яким прибуток підприємства розподіляється між різними учасниками або вкладниками, зокрема власниками, акціонерами або працівниками

360. Прискорена амортизація – метод нарахування амортизації, при якому значна частина вартості основних засобів списується на витрати у перші роки їх експлуатації

361. Приховане банкрутство підприємства – ситуація, коли підприємство перебуває на межі банкрутства, але свідомо приховує цей факт від кредиторів та інвесторів

362. Приховані резерви – активи або доходи підприємства, які не відображені у фінансовій звітності через заниження їх вартості або з метою приховування прибутку

363. Прогноз балансу підприємства – прогнозований баланс, що відображає структуру активів, пасивів і капіталу підприємства на кінець певного періоду

364. Прогноз руху грошових коштів – фінансовий документ, який показує очікувані надходження та витрати грошових коштів підприємства за певний період

365. Прогнозний звіт про прибутки та збитки – фінансовий документ, який відображає прогнозовані доходи, витрати та прибуток підприємства на майбутній період

366. Продаж послуг – процес реалізації послуг, наданих підприємством або фізичною особою, з метою отримання доходу

367. Продаж продукції – процес реалізації товарів або послуг підприємства з метою отримання доходу

368. Продаж товарів – процес передачі права власності на товари від продавця до покупця за певну грошову компенсацію

369. Пролонгований кредит – кредит, строк погашення якого був продовжений за згодою між кредитором і позичальником

370. Просте відтворення – процес відновлення основних засобів або інших ресурсів підприємства в тих же обсягах без збільшення виробничих потужностей або розширення виробництва

371. Простий вексель – вексель, в якому зазначається безумовне зобов'язання векселедавця сплатити певну суму грошей у визначений термін

372. Прострочені кредити – кредити, за якими не були здійснені своєчасні виплати в повному обсязі згідно з графіком

373. Прямі податки – податки, що стягуються безпосередньо з доходів або майна платника податків (наприклад, податок на доходи фізичних осіб)

374. Публічне акціонерне товариство (ПАТ) – акціонерне товариство, акції якого вільно продаються і купуються на фондовому ринку

375. Реальне банкрутство підприємства – стан підприємства, при якому воно фактично не здатне виконати свої фінансові зобов'язання, що призводить до його ліквідації

376. Регульована функція податків – роль податків у регулюванні економічних процесів, таких як стимулювання інвестицій, підтримка соціальних програм, збалансування бюджетів

377. Регульована ціна – ціна, яку встановлює або контролює держава або інші регуляторні органи для запобігання монопольним цінам або для забезпечення соціальної справедливості

378. Регулярні грошові надходження – періодичні або систематичні надходження коштів на рахунок підприємства або особи від постійних джерел доходу

379. Реєстр вимог кредиторів – офіційний документ, який містить перелік всіх вимог кредиторів до підприємства, що перебуває в стані банкрутства або ліквідації

380. Резервний капітал – частина власного капіталу підприємства, яка формується для покриття можливих втрат або інших непередбачених витрат

381. Резервний капітал – частина капіталу підприємства, яка резервується для покриття можливих збитків або непередбачених витрат

382. Резиденти – фізичні або юридичні особи, які мають постійне місце проживання або реєстрації в країні, де здійснюють фінансові операції

383. Ремітент – особа, яка отримує грошові кошти або платіжний документ, та є бенефіціаром за переказом грошей

384. Рентабельність – показник ефективності діяльності підприємства, що вимірюється як відношення прибутку до витрат або активів

385. Рентабельність основних засобів – показник, який відображає, скільки прибутку підприємство отримує на кожную одиницю вартості основних засобів

386. Рентна плата – плата за право користування природними ресурсами або іншими об'єктами, що є у державній власності

387. Реорганізація підприємства – процес зміни організаційно-правової форми підприємства або його структури з метою підвищення ефективності діяльності

388. Реструктуризація – процес зміни структури активів, пасивів або організаційної структури підприємства для підвищення його ефективності

389. Реструктуризація активів – процес зміни складу або структури активів підприємства з метою підвищення їх рентабельності або ліквідності

390. Реструктуризація суб'єкта господарювання – зміна організаційної структури, фінансових зобов'язань або напрямків діяльності підприємства з метою підвищення його ефективності

391. Рефінансування дебіторської заборгованості – процес залучення нових фінансових ресурсів для погашення вже існуючої дебіторської заборгованості

392. Розподіл прибутку – процес розподілу чистого прибутку підприємства між акціонерами, інвесторами або реінвестування у розвиток підприємства

393. Розподільчий баланс – баланс, який відображає фінансовий стан підприємства після здійснення розподілу активів або зобов'язань у випадку реорганізації

394. Розподільчий рахунок – рахунок, що використовується для тимчасового зберігання коштів, які потім розподіляються між різними напрямками або одержувачами

395. Розпорядок майна – документ, який визначає порядок розпорядження майном, особливо в процесі ліквідації підприємства або банкрутства

396. Розрахункова дисципліна – система правил і норм, що регулюють своєчасність і правильність здійснення розрахунків між суб'єктами господарювання

397. Розрахунковий вексель – цінний папір, що підтверджує безумовне зобов'язання сплатити певну суму грошей у встановлений термін

398. Розрахунковий документ – документ, який використовується для здійснення розрахунків між підприємствами або фізичними особами, наприклад, платіжне доручення або чек

399. Розрахунковий чек – платіжний документ, за яким власник рахунку доручає банку виплатити певну суму грошей особі, зазначеній у чеку

400. Розрахункові операції – операції, що забезпечують переміщення коштів між суб'єктами господарювання з метою виконання грошових зобов'язань

401. Розрахунково-платіжна дисципліна – сукупність правил і норм, які регулюють своєчасність та правильність проведення розрахунків між суб'єктами господарювання

402. Розширене відтворення – процес відновлення і збільшення обсягів основних засобів або інших ресурсів підприємства з метою розширення виробничих потужностей і підвищення виробництва

403. Роялті – регулярні виплати за використання прав інтелектуальної власності, таких як патенти, авторські права або торгові марки

404. Самофінансування – процес фінансування підприємства за рахунок власних ресурсів і прибутків без залучення зовнішніх джерел фінансування

405. Самофінансування – форма фінансування діяльності підприємства за рахунок власних ресурсів, таких як прибуток і амортизаційні відрахування

406. Санатор – особа або організація, що здійснює фінансову підтримку або оздоровлення підприємства, яке перебуває у складному фінансовому становищі

407. Санації договірні – договори між підприємством і його кредиторами, які передбачають заходи для оздоровлення фінансового стану підприємства

408. Санаційна спроможність, санаційний аудит – здатність підприємства пройти процес фінансового оздоровлення, оцінювана через аудит фінансової звітності та стану підприємства

409. Санаційний аудит – перевірка фінансового стану підприємства з метою оцінки можливості проведення санації

410. Санаційний прибуток – прибуток, отриманий внаслідок здійснення заходів фінансового оздоровлення (санації) підприємства

411. Санація балансу – проведення заходів для відновлення рівноваги між активами та зобов'язаннями підприємства через списання заборгованостей або залучення додаткових коштів

412. Санація в господарських відносинах – оздоровлення фінансового стану підприємства через зміну умов його господарської діяльності або реструктуризацію зобов'язань

413. Санація підприємств – комплекс заходів, спрямованих на відновлення фінансової стабільності та оздоровлення підприємства, яке знаходиться в стані фінансової кризи

414. Сезонний кредит – короткостроковий кредит, що надається підприємствам для фінансування сезонних потреб, наприклад, сільськогосподарських робіт

415. Сезонність виробництва – періодичні зміни у виробництві або наданні послуг, що пов'язані з природними або економічними умовами (наприклад, аграрна продукція залежить від сезонів)

416. Середній ремонт – проміжний вид ремонту між капітальним і поточним, що включає часткове відновлення або заміну окремих частин основних засобів

417. Система оподаткування – сукупність податків, зборів і платежів, що стягуються державою, а також порядок їх адміністрування і сплати

418. Система раннього попередження та реагування на підприємстві – механізм, що дозволяє виявляти фінансові проблеми на ранніх стадіях і вживати заходів для їх запобігання

419. Склад фінансової звітності – сукупність основних форм фінансової звітності, які включають баланс, звіт про фінансові результати, звіт про рух грошових коштів тощо

420. Собівартість продукції – загальні витрати на виробництво продукції або надання послуг, включаючи матеріальні витрати, оплату праці, амортизацію та інші витрати

421. Специфічна ставка – фіксована ставка податку, що встановлюється у грошовому вираженні за одиницю товару або послуги

422. Споживчий кредит – кредит, що надається фізичним особам для придбання товарів або послуг споживчого характеру

423. Споживчий прибуток – різниця між ціною, яку готовий сплатити споживач за товар чи послугу, і фактичною ціною, за яку він їх придбав

424. Спонсорські внески – кошти, що надаються підприємствам або організаціям фізичними чи юридичними особами в обмін на рекламні послуги або інші вигоди

425. Справедлива вартість – вартість активу або зобов'язання, яка відповідає поточній ринковій вартості і визначається на основі угод між добре поінформованими сторонами

426. Ставка оподаткування – відсоткова величина податку, яка встановлюється відносно бази оподаткування (прибутку, доходу, вартості товарів тощо)

427. Сталі пасиви – довгострокові або постійні зобов'язання підприємства, які не підлягають погашенню в короткостроковій перспективі

428. Сталі пасиви – зобов'язання підприємства, що мають постійний характер і не залежать від короткострокових змін у діяльності (наприклад, довгострокові кредити, облігації)

429. Стратегічна криза підприємства – кризовий стан підприємства, що виникає через неправильний вибір стратегії розвитку або невідповідність поточних дій стратегічним цілям

430. Страхові виплати – суми, що виплачуються страховиком страхувальнику або іншій особі в разі настання страхового випадку

431. Строковий кредит – кредит, що надається на певний строк і повертається одним або кількома платежами протягом цього строку

432. Структура оборотних активів – склад і співвідношення окремих елементів оборотних активів підприємства, таких як запаси, дебіторська заборгованість, грошові кошти

433. Татта – форма управлінської або фінансової структури (можливо, уточнення терміна в контексті підприємства потребує додаткового роз'яснення)

434. Тест на банкрутство Тамарі – спеціальний тест, який використовується для визначення ризику банкрутства підприємства на основі аналізу його фінансових показників

435. Технічне банкрутство підприємства – тимчасова неплатоспроможність підприємства, яка може бути подолана за рахунок реструктуризації або інших заходів

436. Товариство з обмеженою відповідальністю (ТОВ) – форма підприємства, де учасники несуть відповідальність за зобов'язаннями товариства тільки в межах своїх внесків у статутний капітал

437. Товарний вексель – вексель, виданий в результаті комерційної угоди і який служить для оплати товарів або послуг

438. Товарні грошові надходження – кошти, отримані від реалізації товарів або продукції підприємства

439. Торгова націнка – різниця між закупівельною ціною товару і його продажною ціною, яка слугує для покриття витрат та отримання прибутку

440. Точка беззбитковості – обсяг виробництва або продажу, при якому підприємство не отримує збитків, але ще не досягає прибутку, тобто дохід дорівнює витратам

441. Трасант – особа або організація, яка видає переказний вексель або чек на іншу особу (трасата)

442. Ф'ючерс – контракт, що зобов'язує купити або продати актив (товар, валюту, акції) у визначений час у майбутньому за фіксованою ціною

443. Факторинг – фінансова операція, при якій підприємство продає свої дебіторські борги факторинговій компанії в обмін на негайне отримання грошових коштів

444. Фізичний знос – погіршення технічного стану активу в результаті його використання, зменшення терміну служби через експлуатацію

445. Фізичний знос основних засобів – процес зменшення вартості основних засобів внаслідок їх використання або старіння

446. Фіксована ціна – встановлена ціна товару або послуги, яка не змінюється протягом певного періоду або для певної угоди

447. Фіктивне банкрутство підприємства – штучне створення умов, за яких підприємство заявляє про свою неплатоспроможність для уникнення боргових зобов'язань

448. Фінанси підприємств – система грошових відносин, пов'язаних з формуванням, розподілом і використанням фінансових ресурсів підприємства

449. Фінанси суб'єктів господарювання – це система грошових відносин, пов'язаних із формуванням, розподілом і використанням фінансових ресурсів у підприємствах і організаціях, що здійснюють економічну діяльність

450. Фінансова діяльність – діяльність підприємства, спрямована на управління його фінансовими ресурсами, включаючи залучення капіталу, інвестиції та розподіл прибутку

451. Фінансова звітність – сукупність документів, що відображають фінансовий стан, результати діяльності і рух грошових коштів підприємства за певний період

452. Фінансова криза на підприємстві – ситуація, коли підприємство стикається з гострою нестачею фінансових ресурсів, що загрожує його діяльності та існуванню

453. Фінансова робота – сукупність операцій і заходів, спрямованих на ефективне управління фінансовими ресурсами підприємства або організації

454. Фінансова санація підприємства – комплекс заходів, спрямованих на відновлення фінансової стійкості та платоспроможності підприємства

455. Фінансова санація підприємства – комплекс заходів, спрямованих на оздоровлення фінансового стану підприємства і запобігання його банкрутству

456. Фінансова служба підприємства – структурний підрозділ, що займається управлінням фінансовими ресурсами підприємства

457. Фінансова стабільність – здатність підприємства зберігати свою фінансову рівновагу, покривати витрати і зобов'язання в довгостроковій перспективі

458. Фінансова стійкість – здатність підприємства підтримувати стабільний фінансовий стан і виконувати свої зобов'язання в умовах змін ринкових умов

459. Фінансова стійкість підприємства – здатність підприємства зберігати фінансову рівновагу, забезпечуючи стабільні грошові потоки та уникати фінансових труднощів

460. Фінансова стратегія – довгостроковий план управління фінансовими ресурсами підприємства для досягнення його стратегічних цілей

461. Фінансова стратегія підприємства – це планування та управління фінансовими ресурсами підприємства для досягнення його довгострокових цілей

462. Фінансове планування – процес прогнозування та планування фінансових ресурсів підприємства для досягнення його цілей

463. Фінансове прогнозування – процес передбачення майбутніх фінансових результатів діяльності підприємства на основі аналізу поточної ситуації і тенденцій розвитку

464. Фінансовий аналіз – процес оцінки фінансового стану підприємства на основі аналізу фінансової звітності, результатів діяльності та економічних показників

465. Фінансовий бюджет – документ, що відображає планові доходи і витрати підприємства за певний період часу з метою забезпечення фінансової стабільності

466. Фінансовий вексель – вексель, що використовується для погашення фінансових зобов'язань і може бути куплений або проданий на фінансових ринках

467. Фінансовий механізм – система інструментів і методів, за допомогою яких здійснюється управління фінансовими ресурсами на підприємстві

468. Фінансовий ризик – ймовірність того, що підприємство не зможе виконати свої фінансові зобов'язання через нестачу коштів або інші фінансові труднощі

469. Фінансовий стан – характеристика фінансового положення підприємства, що включає його здатність покривати свої зобов'язання,

забезпечувати фінансування своєї діяльності і зберігати фінансову стабільність

470. Фінансовий стан підприємства – характеристика платоспроможності, ліквідності, рентабельності та інших показників, які відображають фінансову стійкість підприємства

471. Фінансові важелі – інструменти впливу на фінансову діяльність підприємства, такі як податки, кредити, амортизація, що дозволяють ефективно управляти фінансовими потоками

472. Фінансові методи – способи і прийоми управління фінансами підприємства, які використовуються для досягнення поставлених цілей, такі як бюджетування, прогнозування, аналіз

473. Фінансові результати від операційної діяльності – сукупність прибутків і збитків, що виникають у процесі основної діяльності підприємства

474. Фінансові ресурси підприємства – сукупність грошових коштів, які підприємство використовує для фінансування своєї діяльності

475. Фінансові санкції – заходи економічного впливу, які застосовуються до підприємств або фізичних осіб за порушення фінансової дисципліни, такі як штрафи або пені

476. Фінансові фонди підприємства – цільові грошові кошти, які підприємство формує для вирішення певних завдань, таких як інвестування, покриття ризиків або фінансування розвитку

477. Фінансування – процес залучення або розподілу грошових ресурсів для забезпечення діяльності підприємства або реалізації проектів

478. Фінансування капітальних вкладень – процес забезпечення фінансовими ресурсами, необхідними для здійснення капітальних інвестицій у розвиток або оновлення основних засобів

479. Фіскальна функція податків – роль податків у формуванні державних доходів для фінансування соціальних та економічних програм

480. Фонд матеріального заохочення – фонд, з якого здійснюються виплати для стимулювання працівників, таких як премії, бонуси та інші форми матеріального заохочення

481. Фонд розвитку виробництва – грошовий фонд підприємства, створений для фінансування заходів з розширення, модернізації або вдосконалення виробничих процесів

482. Фонд соціальних потреб – фонд, який створюється для фінансування соціальних програм, виплат працівникам, забезпечення медичних послуг або інших соціальних потреб

483. Фонд фінансування благодійних заходів – фонд, з якого фінансуються благодійні програми та ініціативи підприємства, спрямовані на підтримку соціальних, культурних або екологічних проектів

484. Фонди обігу – частина оборотних коштів підприємства, які безпосередньо використовуються для фінансування поточної виробничої діяльності

485. Фондовіддача – показник, що відображає ефективність використання основних засобів підприємства, розраховується як відношення обсягу виробленої продукції до вартості основних засобів

486. Фондомісткість – показник, що відображає співвідношення між вартістю основних засобів і обсягом виробництва продукції; чим нижчий показник, тим ефективніше використовуються основні засоби

487. Фондоозброєність – показник, що відображає забезпеченість працівників основними засобами і обладнанням для здійснення їхньої діяльності

488. Фондорентабельність – показник, що відображає рівень прибутковості від використання основних засобів підприємства

489. ФОП (Фізична особа-підприємець) – форма організації підприємницької діяльності, при якій фізична особа здійснює підприємницьку діяльність без створення юридичної особи

490. Форвард – двостороння угода про майбутню купівлю або продаж активу за заздалегідь узгодженою ціною і в зазначений час

491. Формалізовані методи фінансового аналізу – методи аналізу, що базуються на чітких формулах, алгоритмах і статистичних моделях для оцінки фінансового стану підприємства

492. Функції фінансів суб'єктів господарювання – сукупність задач, які виконують фінанси підприємств у процесі їхньої господарської діяльності, зокрема формування і розподіл доходів, інвестиції тощо

493. Функціонуючий капітал – частина капіталу підприємства, яка постійно використовується в його діяльності для забезпечення обігу товарів, послуг або ресурсів

494. Цільові грошові фонди – фінансові ресурси, призначені для виконання певних завдань, таких як інвестування в проекти або фінансування соціальних програм

495. Ціна – вартість товару або послуги, виражена в грошовій формі

496. Чек – документ, який містить розпорядження чекодавця (власника рахунку) банку сплатити певну суму коштів особі, зазначеній у чеку

497. Чек грошей – документ, що дозволяє його пред'явнику отримати певну суму грошей з банківського рахунку чекодавця

498. Чекодавець – особа або організація, яка виписує чек, доручаючи банку виплатити зазначену в чеку суму грошей

499. Чекодержатель – особа або організація, що є одержувачем грошей, вказаних у чеку, який вона пред'являє до банку

500. Чистий дохід – сума доходу, яка залишається після вирахування всіх витрат, пов'язаних з виробництвом або продажем товарів і послуг, включаючи податки та інші обов'язкові платежі

501. Чистий оборотний капітал – різниця між оборотними активами і поточними зобов'язаннями підприємства, яка показує, наскільки ефективно воно може фінансувати свою діяльність

502. Чистий фінансовий результат – кінцевий результат фінансової діяльності підприємства за певний період, який може бути виражений як прибуток або збиток

503. Чисті грошові надходження – різниця між валовими грошовими надходженнями і витратами на операційну діяльність, що залишається у розпорядженні підприємства.

Список інформаційних джерел

1. *Національні положення (стандарти) бухгалтерського обліку України* // Офіційний вебсайт Міністерства фінансів України. URL: mof.gov.ua.
2. *Податковий кодекс України* // Офіційний вебсайт Верховної Ради України. URL: rada.gov.ua.
3. *Закон України "Про фінансову реструктуризацію"* // Офіційний вебсайт Верховної Ради України. URL: rada.gov.ua.
4. *Закон України "Про відновлення платоспроможності боржника або визнання його банкрутом"* // Офіційний вебсайт Верховної Ради України. URL: rada.gov.ua.
5. *Міжнародні стандарти фінансової звітності (IFRS)* // Офіційний вебсайт IFRS Foundation. URL: ifrs.org.
6. *Міжнародні стандарти аудиту (ISA)* // Офіційний вебсайт Міжнародної федерації бухгалтерів. URL: ifac.org.
7. *Державна служба статистики України* // Офіційний вебсайт Держстату. URL: ukrstat.gov.ua.
8. *Національний банк України: фінансова звітність та аналітика* // Офіційний вебсайт НБУ. URL: bank.gov.ua.
9. *Державна податкова служба України: довідники та реєстри* // Офіційний вебсайт ДПС. URL: tax.gov.ua.
10. *Європейський центральний банк: звітність та фінансова статистика* // Офіційний вебсайт ЕЦБ. URL: ecb.europa.eu.
11. *Міністерство економіки України: економічні аналітичні дані* // Офіційний вебсайт Міністерства економіки України. URL: me.gov.ua.
12. *Світовий банк: аналітика та дані щодо фінансових ринків України* // Офіційний вебсайт Світового банку. URL: worldbank.org.
13. *Організація економічного співробітництва та розвитку (ОЕСР): аналітика фінансових ринків* // Офіційний вебсайт OECD. URL: oecd.org.
14. *Міжнародний валютний фонд (МВФ): дослідження економічної політики України* // Офіційний вебсайт МВФ. URL: imf.org.
15. *Український інститут міжнародної політики: економічний аналіз та звіти* // Офіційний вебсайт УІМП. URL: uiip.org.ua.
16. *Офіційний вебсайт Європейського Союзу: політика підтримки бізнесу та фінансування*. URL: europa.eu.
17. *Рейтингова агенція "Credit-Rating": аналітика кредитних ризиків* // Офіційний вебсайт агентства. URL: credit-rating.ua.

Тлумачний словник

з навчальної дисципліни «Фінанси суб'єктів господарювання» для студентів першого рівня вищої освіти 3 курсу за освітньо-професійною програмою «Фінанси, фінансовий менеджмент та страхування» , «Податкова та митна справа», «Міжнародний банківський бізнес» галузі знань 07 «Управління і адміністрування» спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»

Укладачі: Єлизавета Олександрівна Кулікова

Обсяг 1,86 авт. арк.

Електронне видання. ОНЕУ, м. Одеса, вул. Преображенська, 8