

Міністерство освіти та науки України
Одеський національний економічний університет

Проект «Створення платформи університетських інновацій і економічного розвитку», який реалізується в рамках Рамкової програми Європейського Союзу з наукових досліджень та інновацій "Горизонт 2020".

Препринт

МЕТОДОЛОГІЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ
ПЛАТФОРМИ УНІВЕРСИТЕТСЬКИХ ІННОВАЦІЙ
І ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ
«InnoHub»

Одеса 2024

Розробники:

- Літвінов О. С. – проректор з наукової роботи, д.е.н., проф., відповідальна особа від ОНЕУ за виконання проекту / науковий керівник групи / дослідник;
- Гребенник Н. Г. – керівник Центру трансферу знань та технологій, к.е.н., доц., основний виконавець / дослідник;
- Гринченко Р. В. – завідувач кафедри економіка підприємства та організація підприємницької діяльності, д.е.н., проф., дослідник / виконавець;
- Літвінова В. О. – завідувач кафедри економіка підприємства та організація підприємницької діяльності, к.е.н., доц., дослідник / виконавець;
- Манжула С. П. – ст. викладач кафедри економічної кібернетики та інформаційних технологій, к.е.н., дослідник / адміністративний персонал;
- Корольова Т. С. – керівник відділу проєктних ініціатив, к.е.н., с.н.с., дослідник / виконавець.

Вступ

Платформа університетських інновацій і економічного розвитку «InnoHub» – це інструмент нового покоління, що створений для інтеграції науки, бізнесу та інновацій. Її основна мета полягає у прискоренні трансформації наукових розробок у комерційно успішні продукти через автоматизацію ключових процесів та створення сприятливих умов для взаємодії університетів із бізнес-середовищем.

Основна відмінність InnoHub полягає у максимальному використанні сучасних технологій, зокрема штучного інтелекту, для автоматизації більшості процесів. Завдяки цьому науковці можуть мінімізувати витрати часу на вторинні задачі, такі як навчання чи оформлення документів, і зосередитися на основній діяльності – розробці інноваційних продуктів. За бажанням учасників платформа пропонує інтерактивні інструменти для навчання, однак їх використання не є обов'язковим, що вирізняє InnoHub серед традиційних інкубаторів та старта-шкіл.

Ключовими принципами платформи є автоматизація, персоналізація та інтерактивність. Автоматизовані алгоритми аналізують ринок, оцінюють перспективність ідей, створюють бізнес-моделі та формують рекомендації для подальших дій. Персоналізований підхід дозволяє адаптувати функціонал платформи до потреб кожного учасника, залежно від його цілей, таких як пошук інвестора, комерціалізація технології чи створення стартапу.

У рамках платформи розроблено модульну систему підтримки, яка охоплює всі ключові аспекти інноваційної діяльності: від генерації ідей і формування бізнес-моделей до залучення інвестицій і впровадження продуктів на ринок. Важливим елементом є інтеграція з міжнародними інноваційними мережами, що відкриває нові можливості для українських розробок.

Платформа спрямована на досягнення результату – ефективну комерціалізацію розробок. Це відповідає сучасним викликам і потребам університетів, які прагнуть бути драйверами інноваційного розвитку регіонів і країни загалом. InnoHub пропонує не лише зручний доступ до ресурсів, а й новий підхід до роботи, орієнтований на швидкість, якість і результативність.

1. ІННОВАЦІЙНІ ПІДХОДИ ДО ОРГАНІЗАЦІЇ СТАРТАП-ІНКУБАТОРІВ І БІЗНЕС-АКСЕЛЕРАТОРІВ

Стартап-інкубатори й бізнес-акселератори є інструментами, що стимулюють інноваційний розвиток через підтримку науковців та підприємців на всіх етапах створення та реалізації проєкту. На базі університетів вони слугують містком між наукою та бізнесом, сприяючи комерціалізації результатів досліджень. У рамках InnoHub буде впроваджено інноваційні методи, які поєднують автоматизацію, персоналізацію й інтерактивність для забезпечення ефективності таких структур.



Рисунок 1. Структура та функції InnoHub

Інтерактивний кабінет користувача є особистим простором, який дозволяє зберігати дані про проєкти, відстежувати прогрес реалізації завдань і отримувати доступ до інтерактивних інструментів. Окрім цього, він забезпечує автоматизовану генерацію звітів щодо поточного стану проєкту та пропозицій для подальших дій, ґрунтуючись на аналізі діяльності користувача.

Інструменти командування спрямовані на автоматизований підбір членів команди залежно від потреб конкретного проєкту. Вони включають модулі оцінки компетенцій учасників, що дозволяють створити оптимізований профіль команди з урахуванням її завдань та потенціалу.

Освітні можливості створені для тих користувачів, які прагнуть поглиблення своїх знань. Вони передбачають проведення майстер-класів, воркшопів та надання доступу до інтерактивних відеоматеріалів. Крім того,

автоматизовані підказки допомагають у формуванні бізнес-моделей, підготовці пітч-презентацій та фінансового планування, адаптованих до специфіки проекту.

Підтримка інтеграції у бізнес включає комплекс інструментів для валідації інноваційних ідей, оцінки ринкового потенціалу, розробки маркетингових стратегій та доступу до краудфандингових платформ, грантових програм і баз даних інвесторів. Цей модуль забезпечує сприятливі умови для комерціалізації розробок.

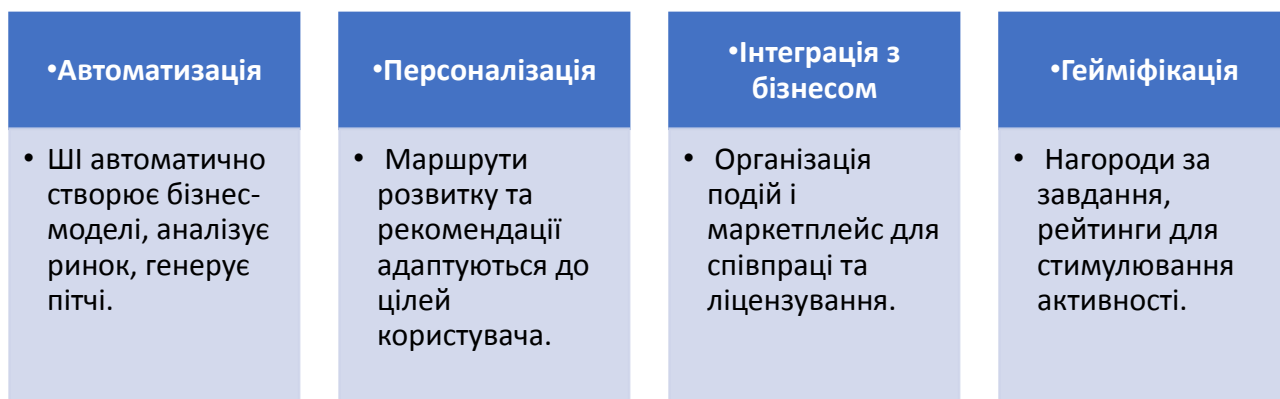


Рисунок 2. Інноваційні елементи у побудові платформи

Платформа реалізує інноваційні підходи, які забезпечують унікальні можливості для користувачів та оптимізують процеси комерціалізації інновацій.

Автоматизація процесів. Застосування алгоритмів штучного інтелекту дозволяє ефективно створювати бізнес-моделі, оцінювати потенціал ринку та визначати перспективні ідеї для їхнього розвитку. Такі алгоритми також забезпечують автоматизоване формування пітч-презентацій, що адаптуються до потреб інвесторів і характеристик проєктів.

Персоналізований підхід. Користувачам надається можливість визначати власний маршрут розвитку, відповідно до їхніх потреб: запуск стартапу, монетизація інтелектуальної власності чи залучення інвесторів. Рекомендації та інструменти платформи адаптуються до прогресу й запитів користувача, що дозволяє створити максимально індивідуалізований досвід.

Залучення бізнесу. Платформа організовує інтерактивні заходи, включаючи ярмарки ідей, дні стартапів та інвестиційні пітчі, спрямовані на інтеграцію бізнесу з науковим середовищем. Крім того, користувачі можуть розміщувати свої розробки на маркетплейсі, що забезпечує можливість ліцензування, продажу чи залучення партнерів для співпраці.

Елементи гейміфікації. Для стимулювання активності та залученості користувачів платформа використовує систему нагород за виконання завдань,

прогрес у реалізації проєктів і участь у заходах. Рейтингова система мотивує користувачів до розвитку, сприяючи конкурентному духу та підвищенню загальної ефективності.

Ці підходи формують інтегровану екосистему, яка не лише спрощує взаємодію між учасниками платформи, але й сприяє підвищенню якості результатів і швидкості їхнього впровадження у бізнес.

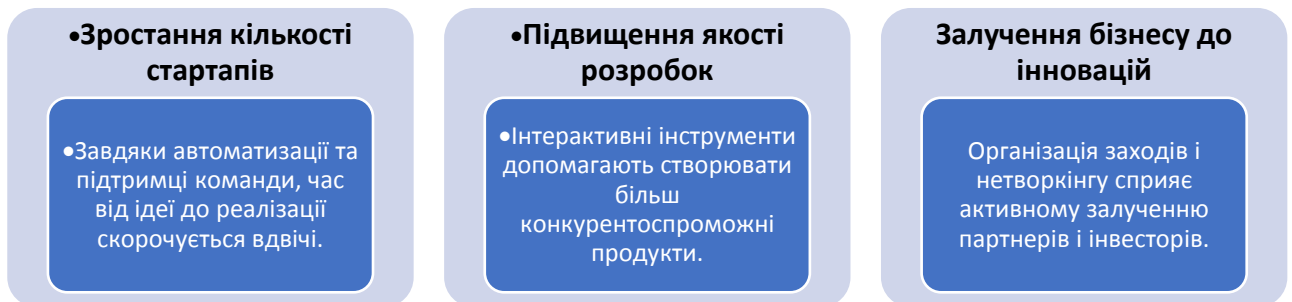


Рисунок 3. Очікувані результати функціонування платформи

Очікувані результати функціонування платформи передбачають суттєві якісні та кількісні зрушення в інноваційній діяльності. Завдяки впровадженню автоматизації ключових процесів і підтримки спеціалізованої команди, значно скорочується час між етапами ідеації та реалізації, що створює умови для стрімкого зростання кількості успішних стартапів.

Використання інтерактивних інструментів сприяє підвищенню якості розробок, допомагаючи створювати продукти, здатні конкурувати на сучасних ринках. Це досягається через доступ до персоналізованих рекомендацій, інструментів для моделювання бізнес-процесів і валідації ідей, які враховують потреби цільової аудиторії та ринкові умови.

Активне залучення бізнесу до інновацій забезпечується організацією спеціалізованих заходів, таких як ярмарки ідей, пітч-сесії та тематичні форуми. Це не лише відкриває нові можливості для співпраці між науковцями та бізнесом, а й стимулює розвиток нетворкінгу, сприяючи формуванню довготривалих партнерств і залученню інвестицій до перспективних проєктів.

InnoHub формує унікальну екосистему для розвитку стартапів, яка не лише відповідає сучасним викликам, але й створює нові можливості для університетських розробок. Інноваційні підходи до організації інкубаторів і акселераторів сприяють ефективному використанню ресурсів, забезпечуючи стабільний розвиток інноваційної діяльності.

2. МОДЕЛІ ТРАНСФЕРУ ТЕХНОЛОГІЙ

Трансфер технологій є ключовим процесом, що забезпечує комерціалізацію результатів наукових досліджень і сприяє інтеграції науки з бізнесом. У Платформі університетських інновацій і економічного розвитку (InnoHub) трансфер технологій базується на принципах автоматизації, прозорості та зручності для користувачів. Завдяки інтеграції сучасних інструментів, платформа допомагає науковцям не лише визначити потенціал їхніх розробок, але й знайти оптимальні способи їхнього впровадження.



Рисунок 4. Основні етапи трансферу технологій

Платформа забезпечує повний цикл підтримки інноваційних розробок, починаючи з ідентифікації перспективних ідей і завершуючи їх інтеграцією в бізнес. Алгоритми штучного інтелекту дозволяють автоматично аналізувати наукові проєкти, визначаючи ті, що мають найбільший ринковий потенціал. Для кожної розробки проводиться оцінка рівня технологічної готовності (TRL), що допомагає визначити стадію розвитку проєкту та потреби для його подальшого вдосконалення.

Оцінка ринкової привабливості є наступним ключовим етапом. За допомогою інструментів платформи здійснюється комплексний аналіз ринку, що включає визначення обсягів доступного (TAM), сервісованого (SAM) та реально досяжного (SOM) ринків. Результати аналізу оформлюються у вигляді детальних звітів, які містять інформацію про конкурентне середовище, потенційних клієнтів і ризики.

Юридична підтримка та захист інтелектуальної власності займають важливе місце у функціонуванні платформи. Користувачам надаються шаблони договорів для ліцензування, передачі технологій та інших угод. Також доступні консультації експертів з питань патентування, ліцензування та оцінки вартості інтелектуальної власності, що допомагає забезпечити прозорість і захищеність угод.

Каталогізація розробок здійснюється через розміщення ідей у маркетплейсі, який виступає зручним середовищем для ліцензування, продажу або залучення партнерів. У кожному записі зазначається стадія готовності розробки, можливі сценарії її застосування та ключові переваги, що підвищує шанси на успішну співпрацю з бізнесом.

Інтеграція технологій у бізнес реалізується через адаптацію розробок до потреб ринку. Платформа сприяє організації пілотних проєктів, які дозволяють протестувати розробки в реальних умовах, отримати відгуки від партнерів і клієнтів, а також внести необхідні вдосконалення для підвищення їхньої конкурентоспроможності. Цей комплексний підхід забезпечує ефективну комерціалізацію інновацій та інтеграцію наукових ідей у практичну діяльність.

Автоматизація процесів	Інтеграція з іншими платформами	Гейміфікація процесу	Персоналізація
Використання ШІ для виконання ключових завдань (оцінка ринку, бізнес-моделювання, прогнозування), що скорочує час і мінімізує помилки.	Взаємодія з міжнародними ресурсами, такими як WIPO і ASTP, для розширення можливостей комерціалізації інновацій.	Система нагород та балів за успішне виконання етапів трансферу, яка стимулює активність користувачів.	Адаптація інструментів платформи до індивідуальних потреб користувачів, залежно від їхніх цілей.

Рисунок 5. Інноваційні аспекти моделей трансферу технологій

Автоматизація процесів є ключовим нововведенням у трансфері технологій, що реалізується за допомогою алгоритмів штучного інтелекту. Завдяки цим технологіям платформа буде виконувати такі завдання, як оцінка ринкового потенціалу, генерація бізнес-моделей та прогнозування, автоматично й без потреби в значних часових витратах з боку користувачів. Це не тільки

прискорює робочий процес, а й дозволяє уникнути типових помилок, пов'язаних із людським фактором, забезпечуючи високу точність і надійність результатів.

Інтеграція з іншими платформами, такими як WIPO та ASTP, відкриває користувачам доступ до глобальних ресурсів і міжнародних баз даних. Це дозволяє науковцям і підприємцям використовувати передові практики, знаходити нові можливості для комерціалізації своїх розробок, а також розширювати мережу професійних контактів. Така інтеграція робить платформу універсальним інструментом для виходу на міжнародні ринки.

Гейміфікація процесу сприяє активному залученню користувачів, надаючи їм бали та нагороди за виконання різних етапів трансферу технологій. Це підвищує їхню мотивацію, формує позитивний досвід взаємодії з платформою і заохочує до більш активної участі в інноваційних процесах. Крім того, система рейтингів і досягнень стимулює здорову конкуренцію між учасниками.

Персоналізація є важливим аспектом, який дозволяє платформі адаптувати свої функції до індивідуальних потреб кожного користувача. Вона враховує специфіку проєктів, їхню стадію розвитку та цілі, щоб пропонувати релевантні інструменти й завдання. Це забезпечує ефективність роботи, оптимізує використання ресурсів та сприяє досягненню поставлених цілей у найкоротші терміни.

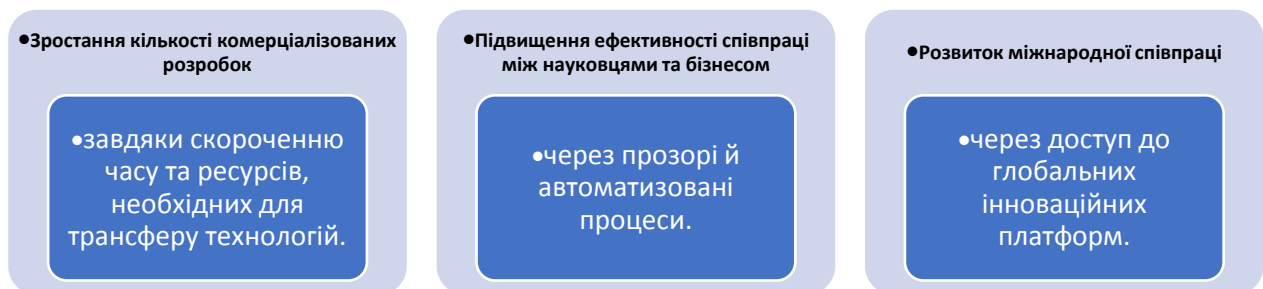


Рисунок 6. Очікувані результати трансферу технологій

Очікувані результати впровадження платформи InnoHub демонструють її потенціал у трансформації процесів комерціалізації інновацій та побудові сучасної екосистеми трансферу технологій.

Одним із ключових результатів є суттєве зростання кількості комерціалізованих розробок. Завдяки автоматизації та інтеграції цифрових інструментів, платформа значно скорочує час і ресурси, необхідні для оцінки, підготовки та впровадження інновацій. Це дозволяє науковцям і підприємцям швидше досягати стадії ринкової готовності своїх проєктів, підвищуючи шанси на їх успішне впровадження в реальний сектор економіки.

Прозорість і автоматизація процесів стають основою для підвищення ефективності співпраці між науковцями та бізнесом. Завдяки чітким алгоритмам роботи та структурованим механізмам взаємодії, платформа сприяє встановленню довірливих і продуктивних відносин між учасниками інноваційної екосистеми. Автоматизовані звіти, персоналізовані рекомендації та інтерактивні інструменти забезпечують зручність і результативність спільної роботи, сприяючи досягненню спільних цілей.

Доступ до глобальних інноваційних платформ відкриває нові перспективи для міжнародної співпраці. Інтеграція InnoHub із ресурсами, такими як WIPO та ASTP, дозволяє українським науковцям та підприємцям використовувати передові міжнародні практики, брати участь у глобальних програмах підтримки інновацій та знаходити нових партнерів для співпраці. Це не лише підвищує конкурентоспроможність локальних розробок, а й сприяє інтеграції української науки в світову інноваційну екосистему.

Завдяки таким підходам, платформа InnoHub стає універсальним інструментом для комерціалізації наукових ідей. Вона відповідає сучасним потребам інноваційної екосистеми, сприяє розвитку регіональних і національних інновацій та підвищує ефективність використання наукового потенціалу. У результаті, InnoHub стимулює економічне зростання, забезпечуючи створення нових можливостей для бізнесу та науки.

3. МЕХАНІЗМИ ЗАЛУЧЕННЯ ІНВЕСТИТОРІВ І ПІДТРИМКИ ПРОЄКТІВ

Ефективне залучення інвесторів є основою для успішної реалізації наукових ідей та стартапів, розроблених у межах платформи. Інноваційні проєкти часто потребують зовнішнього фінансування для масштабування, тестування та виходу на ринок. Платформа університетських інновацій і економічного розвитку «InnoHub» забезпечує багаторівневу підтримку, допомагаючи науковцям залучати фінансування через різні джерела – інвесторів, гранти, краудфандинг та партнерські програми.

InnoHub пропонує широкий спектр інструментів для залучення інвесторів, які адаптовані до специфіки інноваційних проєктів. Формування інвестиційних пропозицій автоматизовано завдяки використанню штучного інтелекту. Система генерує бізнес-плани, фінансові моделі та пітч-презентації, що враховують характеристики проєкту та вимоги ринку. Автоматизований підхід значно скорочує час підготовки та підвищує якість матеріалів, забезпечуючи відповідність запитам інвесторів.

Формування інвестиційних пропозицій

- ШІ автоматизує створення бізнес-планів, фінансових моделей і пітч-презентацій.

Пітч-сесії та інвестиційні заходи

- Інвестиційні форуми, дні стартапів, синергія між бізнесом і наукою.

Краудфандингові платформи

- Доступ до міжнародних сервісів збору коштів, автоматизовані кампанії.

Грантові програми

- Швидкий пошук можливостей фінансування, шаблони і консультації.

Партнерські програми

- Кооперація з бізнесом, спільне використання інтелектуальної власності.

Рисунок 7. Основні інструменти для залучення інвесторів

Організація інвестиційних заходів, таких як пітч-сесії, форуми та дні стартапів, сприяє прямій взаємодії між науковцями та потенційними інвесторами. Платформа забезпечує умови для презентації інноваційних ідей та створення синергії між бізнесом і наукою. Такі заходи дозволяють не лише знайти фінансування, а й встановити довгострокові партнерства.

Інтеграція з краудфандинговими платформами відкриває можливості для залучення коштів на соціально орієнтовані проєкти, зокрема в галузях екології, медицини та освіти. Інструменти платформи автоматизують підготовку кампаній, включаючи опис проєкту, створення візуальних матеріалів та розробку стратегії просування.

Доступ до грантових програм забезпечується через інтеграцію з міжнародними та національними базами. Платформа дозволяє швидко знайти відповідні можливості фінансування, пропонуючи консультації з підготовки заявок та готові шаблони для їх заповнення.

Розробка партнерських програм фокусується на створенні кооперацій між університетами та приватними компаніями. Бізнес-партнери можуть виступати як інвестори або спонсори, отримуючи доступ до перспективних розробок. Платформа допомагає узгоджувати умови співпраці, зокрема спільне використання інтелектуальної власності, що сприяє взаємовигідній співпраці.

Підтримка на кожному етапі фінансування	Підготовка до пітч-сесій	Прозорість і гнучкість угод	Зворотний зв'язок
• Рекомендації від пошуку інвестора до укладення угоди; ШІ допомагає у виборі партнерів.	• Інтерактивні тренажери, сценарії відповідей, поради з публічного виступу.	• Шаблони договорів, алгоритми оцінки ризиків, моніторинг виконання угод.	• Відгуки інвесторів для вдосконалення пропозицій.

Рисунок 8. Інноваційні механізми підтримки проєктів

InnoHub пропонує інноваційні механізми підтримки, що охоплюють всі етапи залучення фінансування для наукових проєктів. Платформа надає рекомендації та допомогу від моменту пошуку інвестора до підготовки пропозицій і завершення угоди. Завдяки алгоритмам штучного інтелекту користувачі отримують персоналізовані підказки щодо вибору потенційних інвесторів, які відповідають характеристикам їхніх проєктів.

Особлива увага приділяється підготовці до пітч-сесій. Інтерактивні тренажери дозволяють користувачам імітувати презентації, опрацьовувати сценарії відповідей на запитання інвесторів та вдосконалювати навички публічних виступів. Такий підхід допомагає створювати переконливі презентації, які відповідають очікуванням цільової аудиторії.

Прозорість і гнучкість угод забезпечується через автоматизовані шаблони договорів, які враховують ризики і вимоги до умов співпраці. Це дозволяє користувачам швидко укласти юридично захищені угоди з мінімальними витратами. Крім того, платформа забезпечує постійний моніторинг виконання угод, що допомагає уникати потенційних конфліктів.

Зворотний зв'язок від інвесторів є ще одним важливим інструментом платформи. Використовуючи засоби аналізу, науковці отримують доступ до відгуків щодо своїх проєктів. Це дає можливість вдосконалювати пропозиції, враховуючи зауваження та рекомендації, підвищуючи шанси на успішне залучення фінансування.

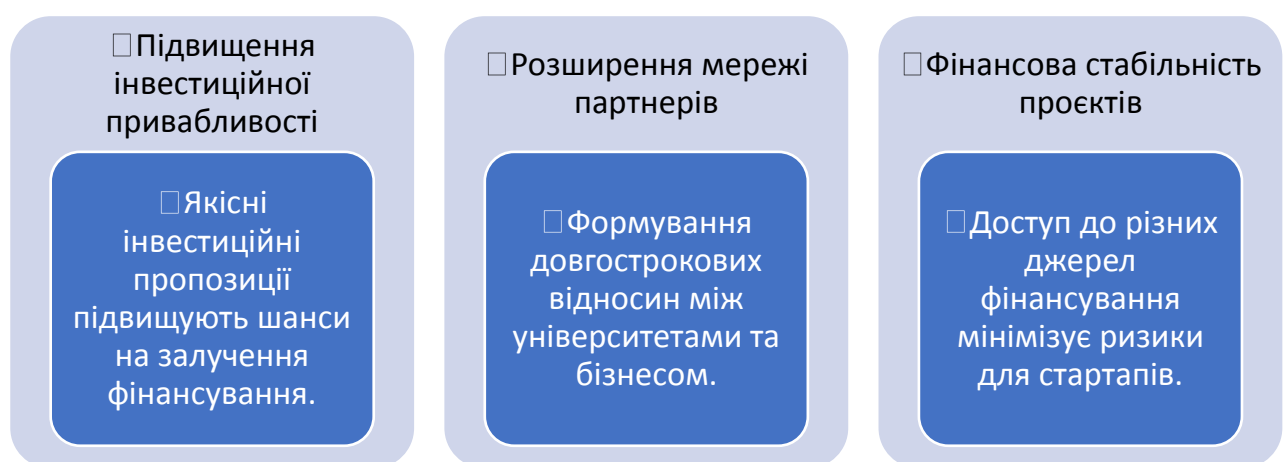


Рисунок 9. Очікувані результати впровадження інструментів залучення інвесторів

Очікувані результати впровадження платформи InnoHub передбачають суттєві якісні зміни у сфері інноваційної діяльності університетів. Підвищення інвестиційної привабливості розробок стає можливим завдяки створенню структурованих пітч-презентацій та підготовці якісних інвестиційних

пропозицій. Ці інструменти дозволяють науковцям ефективно презентувати свої ідеї перед потенційними інвесторами, що значно збільшує ймовірність залучення фінансування.

Платформа також сприяє розширенню мережі партнерів і спонсорів. Завдяки інтерактивним інструментам і організації спеціалізованих заходів, таких як пітч-сесії та інвестиційні форуми, створюються умови для формування довготривалих і продуктивних партнерських відносин між університетами, бізнесом та інвесторами. Це дозволяє об'єднувати ресурси та знання для реалізації перспективних проєктів.

Фінансова стабільність проєктів досягається через доступ до різноманітних джерел фінансування, включаючи інвесторів, гранти, краудфандингові платформи та спонсорські програми. Така диверсифікація джерел дозволяє мінімізувати фінансові ризики для стартапів, сприяє їх сталому розвитку та знижує залежність від одного джерела фінансування. У результаті платформа створює ефективне середовище для успішної комерціалізації інноваційних розробок.

Візуалізуємо порівняння різних інструментів залучення інвесторів за умови роботи платформи та при її відсутності.

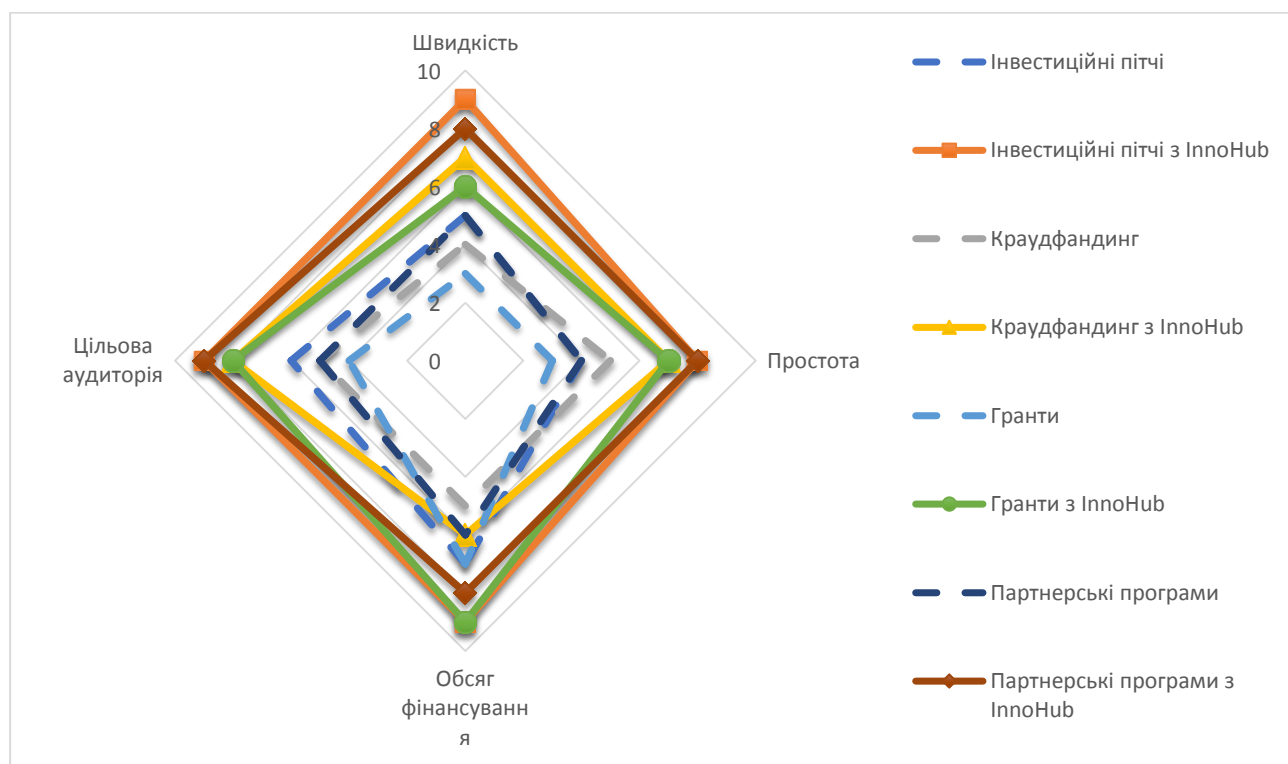


Рисунок 10. Порівняння інструментів залучення інвесторів

Ця структура чітко демонструє, як наявність платформи InnoHub змінює процес роботи з кожним інструментом залучення фінансування.

Таблиця 1. Порівняння інструментів залучення інвесторів

Критерій	Інвестиційні пітчі		Краудфандинг		Гранти		Партнерські програми	
	традиційні	з InnoHub	традиційні	з InnoHub	традиційні	з InnoHub	традиційні	з InnoHub
Швидкість	Залежить від досвіду команди	Автоматизована, висока	Повільна через ручне налаштування	Середня, автоматизована	Низька	Вища через інтеграцію баз	Середня	Вища, автоматизована підготовка
Простота	Складна, ручна підготовка	Інтерактивні тренажери, шаблони	Висока складність	Середня, готові шаблони	Низька	Спрощена завдяки підтримці платформи	Вимагає юридичних знань	Спрощена завдяки шаблонам угод
Обсяг фінансування	Високий, за умови якісної підготовки	Високий, завдяки якісним матеріалам	Середній	Середній	Високий	Високий, із покращеними шансами	Залежить від домовленостей	Залежить від узгоджених умов
Цільова аудиторія	Інвестори, венчурні фонди	Розширений доступ через заходи	Соціальні проекти, знайдені вручну	Автоматичний підбір платформ	Грантодавці, знайдені самостійно	Доступ до міжнародних грантів	Пошук партнерів через особисті контакти	Розширений доступ через події платформи

Пояснення критеріїв оцінки:

- швидкість - оцінює, як швидко інструмент дозволяє залучити фінансування;
- простота - відображає легкість використання інструмента для користувачів;
- обсяг фінансування - показує потенціал залучення великих сум коштів;
- цільова аудиторія - відображає доступність і охоплення потенційних інвесторів або партнерів.

Детальне порівняння для різних інструментів наведено на рисунку 11.



Рисунок 11. Порівняння інструментів залучення інвесторів при традиційній системі та при умові роботи платформи

Порівняння інструментів залучення інвесторів із використанням платформи InnoHub та без неї свідчить про значну перевагу автоматизованого та інтегрованого підходу, який пропонує платформа. Результати аналізу показують, що платформа не лише підвищує ефективність використання кожного інструмента, а й знижує бар'єри для користувачів на всіх етапах залучення фінансування.

1. Швидкість реалізації процесів Без використання платформи час, необхідний для підготовки та реалізації інвестиційних пропозицій, суттєво залежить від досвіду команди, доступності ресурсів та ручної роботи. Натомість InnoHub значно скорочує час завдяки автоматизації ключових завдань, таких як створення пітч-презентацій, фінансових моделей та бізнес-планів. Це дозволяє швидше досягати результатів, що критично важливо для стартапів на ранніх стадіях розвитку.

2. Простота використання Без платформи багато процесів потребують високої компетенції у підготовці матеріалів та організації заходів. Платформа InnoHub спрощує ці завдання завдяки наявності інтерактивних тренажерів, готових шаблонів та автоматизованих інструментів. Це робить інструменти залучення інвесторів доступними навіть для користувачів із мінімальним досвідом у комерціалізації чи інвестуванні.

3. Обсяг фінансування Без платформи успіх залучення великих обсягів фінансування залежить від якості матеріалів, що створюються вручну, та обмеженого доступу до відповідної аудиторії. InnoHub забезпечує структуровану та професійно підготовлену документацію, що відповідає потребам інвесторів, а також організовує заходи, які розширюють можливості для залучення значних інвестицій.

4. Розширення аудиторії Традиційний підхід до залучення інвесторів зазвичай обмежується особистими контактами та локальними подіями. Натомість платформа надає доступ до глобальних мереж інвесторів, краудфандингових сервісів та грантових програм. Це дозволяє користувачам значно розширити свою аудиторію та знайти найбільш релевантних партнерів і спонсорів.

5. Довгострокова доцільність Платформа не лише спрощує залучення фінансування, а й створює умови для довготривалих партнерств. Завдяки автоматизації моніторингу угод, забезпеченню прозорості та інтеграції з міжнародними платформами, InnoHub сприяє формуванню стабільної інноваційної екосистеми, яка підтримує наукові розробки на всіх етапах їхнього життєвого циклу.

6. Загальна ефективність InnoHub створює цінність через оптимізацію ресурсів, часу та витрат на підготовку. Платформа дозволяє науковцям і

підприємцям зосередитися на розробці інноваційних рішень, зменшуючи адміністративне навантаження. Її інтерактивні інструменти сприяють навчанню та розвитку навичок, необхідних для успішної роботи з інвесторами.

Платформа InnoHub не лише підвищує ефективність роботи з інструментами залучення інвесторів, а й створює інноваційне середовище, яке стимулює розвиток стартапів та університетських розробок. Її впровадження є доцільним через здатність значно підвищити швидкість, якість і результативність процесів комерціалізації, знижуючи бар'єри для участі в них. Завдяки широкому спектру функцій, платформа стає ключовим елементом інноваційної екосистеми, орієнтованої на глобальний ринок.

Механізми залучення інвесторів, які пропонує InnoHub, створюють комплексну екосистему підтримки, що забезпечує не лише фінансову стабільність, але й підвищує ефективність інноваційної діяльності університетів.

4. АВТОМАТИЗАЦІЯ ТА ІНТЕРАКТИВНІСТЬ

Автоматизація є ключовим елементом InnoHub, що забезпечує швидкість, зручність і ефективність роботи для науковців, підприємців та інвесторів. Завдяки інтеграції інструментів штучного інтелекту платформа мінімізує потребу в ручному виконанні рутинних завдань, дозволяючи користувачам зосередитися на ключових аспектах своїх проєктів.

Інтерактивність платформи створює середовище, де користувачі можуть отримувати персоналізовані рекомендації, брати участь у віртуальних тренінгах та взаємодіяти з іншими учасниками екосистеми в реальному часі.

Аналіз ринкового потенціалу	Генерація бізнес- моделей	Формування інвестиційних пропозицій	Моніторинг прогресу проєктів	Підтримка інтелектуально ї власності
• ШІ оцінює привабливість ринку, генерує звіти, розраховує TAM, SAM, SOM.	• Автоматизовані шаблони та Business Model Canvas із рекомендаціями.	• Пітч-презентації, тренажери для підготовки виступів.	• Аналіз досягнень, автоматизовані рекомендації для вдосконалення.	• Шаблони договорів, оцінка вартості інтелектуальної власності.

Рисунок 12. Основні автоматизовані інструменти платформи

Платформа InnoHub надає широкий спектр автоматизованих інструментів, які значно спрощують і прискорюють роботу користувачів у процесі трансферу технологій та комерціалізації розробок.

Аналіз ринкового потенціалу виконується за допомогою інструментів штучного інтелекту, що дозволяє швидко визначати привабливість ринку для конкретного проєкту. Система генерує детальні звіти, які включають розмір ринку, аналіз конкурентного середовища та оцінку потенційних клієнтів. Важливим аспектом є автоматичний розрахунок ключових ринкових показників, таких як TAM (Total Addressable Market), SAM (Serviceable Available Market) та SOM (Serviceable Obtainable Market), на основі введених даних.

Генерація бізнес-моделей здійснюється через автоматизовані модулі, які адаптуються до галузевих стандартів. Інструмент Business Model Canvas дозволяє користувачам заповнювати шаблони в інтерактивному форматі, отримуючи детальні рекомендації щодо покращення структури бізнес-моделі. Це забезпечує якість і професіоналізм у підготовці бізнес-документів.

Формування інвестиційних пропозицій автоматизується через створення пітч-презентацій, які враховують специфіку проєкту, вимоги інвесторів та очікувані результати. Користувачі можуть скористатися інтерактивними тренажерами, які дозволяють відпрацьовувати сценарії відповідей на запитання інвесторів, вдосконалювати свої публічні виступи та аргументацію.

Моніторинг прогресу проєктів виконується через алгоритми ШІ, які аналізують досягнення користувачів, виявляючи сильні та слабкі сторони проєкту. Система автоматично пропонує рекомендації щодо вдосконалення на основі зворотного зв'язку від експертів і інвесторів. Це забезпечує постійне вдосконалення проєктів і підвищення їхньої ринкової привабливості.

Підтримка інтелектуальної власності включає інструменти для автоматичного генерування шаблонів договорів, що стосуються патентування, ліцензування та інших юридичних аспектів. Платформа також пропонує оцінку вартості об'єктів інтелектуальної власності на основі ринкових даних та експертних оцінок, що сприяє захисту та успішній комерціалізації інновацій.

Ці інструменти забезпечують ефективність, зручність і точність роботи на кожному етапі реалізації інноваційних проєктів.



Рисунок 13. Ключові елементи інтерактивності платформи

Інтерактивність є важливою складовою платформи InnoHub, яка забезпечує ефективність і персоналізацію роботи користувачів. Одним із ключових елементів є персоналізовані маршрути розвитку. Користувачі мають можливість обирати індивідуальні траєкторії залежно від своїх потреб, таких як комерціалізація розробок, пошук інвестора чи створення стартапу. Кожен маршрут включає набір інтерактивних інструментів, рекомендацій і ресурсів, які адаптовані до специфіки цілей та етапу проєкту.

Гейміфікація сприяє активності користувачів, додаючи елемент гри до роботи з платформою. За виконання завдань, участь у заходах та досягнення певних цілей користувачі отримують бали, рейтинги та віртуальні нагороди. Ці нагороди можуть використовуватись для доступу до розширених функцій платформи, що стимулює постійний прогрес і зростання мотивації.

Інтерактивні тренінги та симуляції створюють зручні умови для навчання та вдосконалення навичок. Модулі дозволяють користувачам практикувати створення бізнес-моделей, підготовку до пітч-презентацій або інші бізнес-завдання у безпечному середовищі. Важливо, що ці тренінги не є обов'язковими, тому користувачі можуть обирати лише ті курси, які відповідають їхнім потребам.

Інтеграція з іншими платформами значно розширює можливості користувачів. Завдяки взаємодії з LinkedIn, ResearchGate та WIPO, система автоматично імпортує дані з профілів користувачів, формуючи професійні резюме для інвесторів або партнерів. Це не лише економить час, але й забезпечує точність та зручність у підготовці матеріалів для взаємодії з зовнішніми платформами.

Завдяки інтерактивним можливостям платформа InnoHub створює сучасне середовище для підтримки інновацій та стимулювання активності користувачів.

Швидкість і ефективність	1.Простота використання	1.Доступність	1.Інтеграція знань і дій
• Реальний час для звітів і скорочення рутинних завдань.	• Інтуїтивний інтерфейс для користувачів без досвіду.	• Доступ до функцій через мобільний додаток або веб-платформу.	• Навчання та практичне застосування через інтерактивні тренажери.

Рисунок 14. Переваги автоматизації та інтерактивності

Платформа InnoHub пропонує унікальні переваги автоматизації та інтерактивності, що значно спрощують і пришвидшують процеси роботи для користувачів. Завдяки автоматизованим рішенням рутинні завдання, такі як підготовка звітів чи аналітичних матеріалів, виконуються швидше, звільняючи час для стратегічної роботи. Автоматизовані звіти та аналітика доступні в реальному часі, що дозволяє оперативно приймати рішення та реагувати на зміни.

Простота використання є ще однією ключовою перевагою. Інтуїтивний інтерфейс забезпечує комфортну роботу навіть для користувачів, які не мають досвіду у бізнесі чи технологіях. Платформа розроблена так, щоб її функціонал був зрозумілим і зручним, незалежно від рівня підготовки.

Доступність платформи дозволяє користувачам працювати з будь-якого пристрою, будь то мобільний додаток чи веб-версія. Це створює гнучкість для роботи в будь-який час і в будь-якому місці, забезпечуючи постійний доступ до всіх функцій.

Інтеграція знань і дій реалізується через інтерактивні тренажери, які не лише надають теоретичні знання, але й дозволяють відразу застосовувати їх на практиці. Це значно підвищує ефективність навчання та сприяє формуванню прикладних навичок, необхідних для успішної роботи в інноваційному середовищі.

Ці переваги створюють потужний інструмент для користувачів, який оптимізує їхню роботу, розширює можливості та підвищує якість реалізації проєктів.

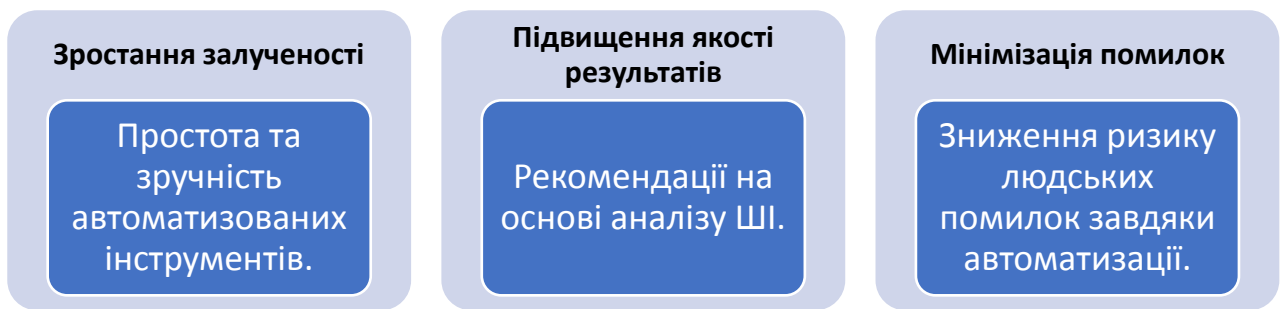


Рисунок 15. Очікувані результати від інтерактивності та автоматизації

Очікувані результати від впровадження автоматизованих і інтерактивних інструментів платформи InnoHub демонструють її здатність значно покращувати користувацький досвід та якість роботи. Простота і зручність автоматизованих функцій сприяють активнішій залученості користувачів. Інтерфейс платформи та доступність її функцій забезпечують комфортну роботу навіть для тих, хто не має досвіду в управлінні проєктами чи технологіях.

Якість результатів суттєво підвищується завдяки використанню рекомендацій, сформованих на основі алгоритмів штучного інтелекту. ШІ аналізує вхідні дані, виділяє слабкі місця та пропонує шляхи для їх вдосконалення. Це забезпечує більш точні рішення, що відповідають реальним потребам проєктів.

Автоматизація значно мінімізує вплив людського фактора на процеси. Ручне виконання багатьох завдань замінюється алгоритмами, що знижує ймовірність помилок, економить час і ресурси. Це робить платформу надійним інструментом для досягнення стабільно високих результатів.

Такі результати демонструють, як InnoHub здатен трансформувати робочі процеси, забезпечуючи їхню ефективність, точність та зручність для всіх учасників інноваційного середовища.

Автоматизація та інтерактивність InnoHub є основою її унікального підходу, що забезпечує ефективність роботи користувачів і дозволяє їм зосередитися на інноваційній діяльності.

5. ОЧІКУВАНІ РЕЗУЛЬТАТИ

Платформа університетських інновацій і економічного розвитку покликана стати рушієм змін у сфері інтеграції науки та бізнесу. Її впровадження забезпечить якісні зрушення в процесах комерціалізації наукових розробок, сприятиме розвитку інноваційної екосистеми університетів і стимулюватиме економічне зростання через впровадження нових технологій.

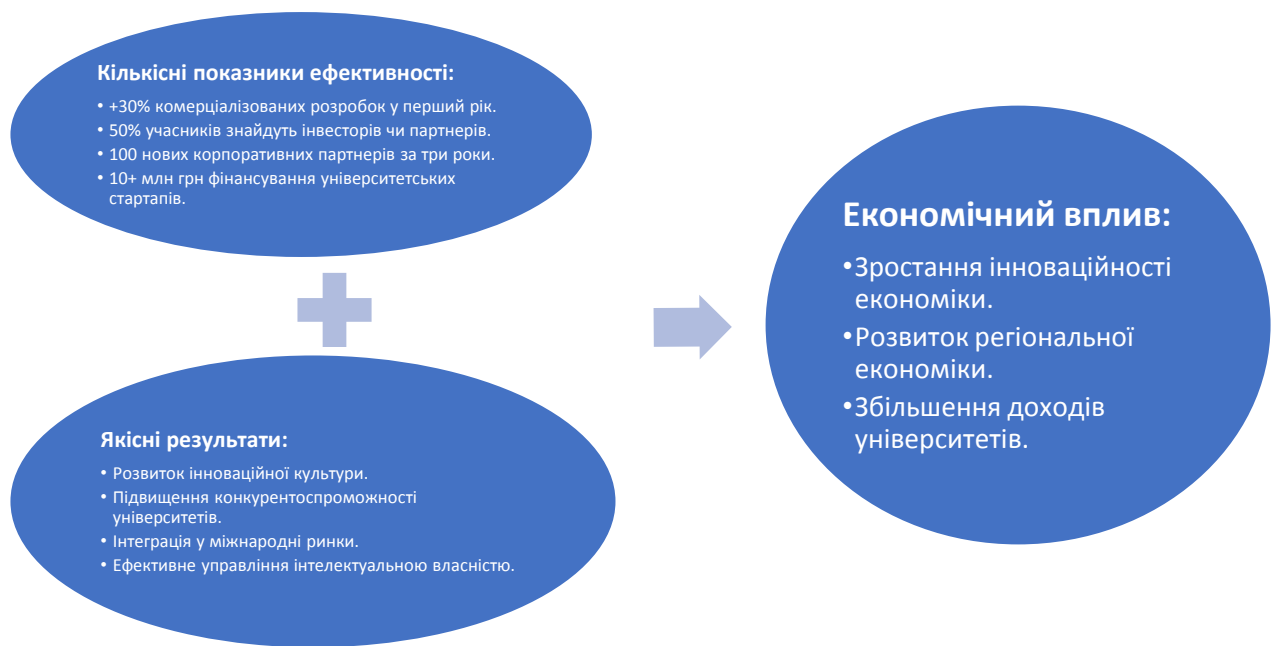


Рисунок 16. Показники роботи платформи

Платформа InnoHub стане потужним інструментом для трансформації інноваційної екосистеми України, забезпечуючи кількісні та якісні результати, що охоплюють наукову, бізнесову та економічну сфери. Її впровадження дозволить суттєво підвищити ефективність процесів комерціалізації університетських розробок, зокрема завдяки інтеграції сучасних інструментів автоматизації та штучного інтелекту.

1. Кількісні показники ефективності.

Очікується значне збільшення кількості комерціалізованих розробок, що стануть готовими до виходу на ринок. Прогнозується, що у перший рік кількість таких проєктів зросте на 30% завдяки зменшенню витрат часу і ресурсів на підготовку. Інструменти платформи забезпечують доступ до готових шаблонів бізнес-моделей, автоматизованих звітів і рекомендацій, що допомагає науковцям швидше переходити від ідеї до її реалізації. Водночас понад 50% учасників платформи зможуть знайти інвесторів або партнерів для своїх проєктів, підвищуючи їх шанси на успіх.

Платформа також стимулює активну взаємодію між університетами та бізнесом. Інвестиційні заходи, такі як пітч-сесії, інноваційні форуми та маркетплейс ідей, забезпечать залучення щонайменше 100 нових корпоративних партнерів протягом трьох років. Це сприятиме не лише зростанню співпраці між наукою та бізнесом, а й формуванню довготривалих відносин між ними.

Фінансова підтримка університетських стартапів також суттєво зросте. Очікується, що через доступ до грантів, краудфандингових платформ і прямих

інвестицій університети зможуть залучити понад 10 мільйонів гривень у перший рік роботи платформи. Диверсифікація джерел фінансування дозволяє мінімізувати ризики та забезпечити сталий розвиток інноваційних проєктів. Завдяки автоматизації створення бізнес-моделей, фінансових прогнозів і інвестиційних пропозицій час на підготовку скорочується удвічі, а тривалість виходу розробок на ринок зменшується на 30–40%.

2. Якісні результати.

Окрім кількісних змін, платформа сприятиме фундаментальним якісним трансформаціям. Вона допоможе формувати нову інноваційну культуру, де університети, бізнес і інвестори активно співпрацюють, створюючи нові можливості для реалізації наукових розробок. Така взаємодія стимулює поширення практики впровадження знань у реальний сектор економіки, підвищуючи загальний рівень інноваційності країни.

Університети, які працюють з платформою, здобудуть репутацію центрів інноваційного розвитку. Це підвищить їхню привабливість серед абітурієнтів, які прагнуть навчатися у прогресивних закладах, дослідників, які шукають ресурси для реалізації своїх ідей, та інвесторів, які готові вкладати у перспективні проєкти. Інтеграція з міжнародними платформами трансферу технологій, такими як WIPO або ASTP, забезпечить українським розробкам вихід на глобальні ринки, розширюючи їхні можливості та підвищуючи конкурентоспроможність.

Платформа також сприятиме підвищенню ефективності управління інтелектуальною власністю. Автоматизовані шаблони договорів, консультації з патентування, ліцензування та оцінка вартості інтелектуальної власності допоможуть мінімізувати ризики втрати прав на розробки. Це гарантує, що всі інновації будуть захищені відповідно до міжнародних стандартів, сприяючи їх успішній комерціалізації.

3. Економічний вплив.

Економічний вплив платформи охоплює кілька рівнів. Завдяки комерціалізації університетських розробок буде створено нові робочі місця, зокрема в інноваційних галузях, таких як ІТ, біотехнології та екологічні технології. Зростання експорту інноваційних продуктів і залучення іноземних інвестицій сприятимуть зміцненню позицій України на глобальному ринку.

Платформа стане каталізатором регіонального розвитку. Університети перетворюються на осередки інноваційної діяльності, залучаючи ресурси для модернізації місцевих підприємств і створення нових ініціатив. Це сприятиме зміцненню економічної спроможності регіонів та зменшенню залежності від традиційних секторів.

Додаткові доходи університетів, отримані через комерціалізацію розробок, можуть бути інвестовані у створення нових лабораторій, оновлення наукового обладнання та розвиток освітньої інфраструктури. Це формує стабільний цикл інноваційного розвитку, де кожне досягнення підкріплює наступне.

Таким чином, платформа InnoHub є стратегічно важливим інструментом для забезпечення сталого розвитку наукової, інноваційної та економічної екосистеми України. Її впровадження не лише сприятиме досягненню короткострокових результатів, а й забезпечить довготривалий вплив на зростання конкурентоспроможності країни на глобальному рівні.

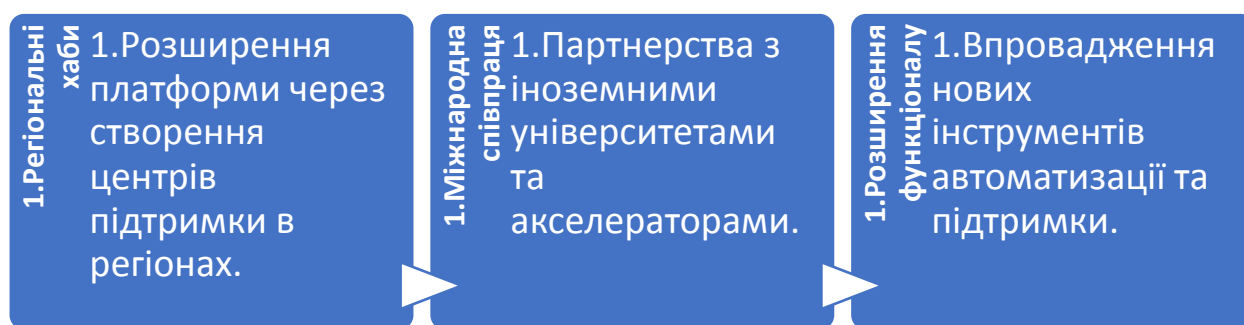


Рисунок 17. Перспективи масштабування платформи

Перспективи масштабування платформи InnoHub створюють широкі можливості для підвищення її впливу на розвиток інновацій як у межах України, так і на міжнародному рівні. Одним із ключових напрямків розширення є створення регіональних хабів. Ці центри забезпечать локальну підтримку науковців, підприємців і бізнесів, адаптуючи функціонал платформи до особливостей кожного регіону. Завдяки регіональним хабам платформа зможе охопити більшу кількість користувачів, сприяти формуванню інноваційних екосистем у регіонах та створювати нові можливості для локального розвитку.

Міжнародна співпраця є ще одним важливим аспектом масштабування. Платформа прагне налагоджувати партнерства із закордонними університетами, бізнес-інкубаторами та акселераторами. Таке партнерство відкріє доступ до найкращих міжнародних практик у сфері інновацій, розширить мережу контактів для користувачів платформи та сприятиме інтеграції українських розробок у глобальні ринки. Міжнародна співпраця також передбачає участь у грантових програмах і спільних дослідницьких проектах, що підвищить рівень фінансування інноваційних ініціатив.

Розширення функціоналу платформи є безперервним процесом. Вона постійно вдосконалюватиметься за рахунок впровадження нових інструментів

автоматизації, інтерактивних ресурсів і модулів підтримки. Планується інтеграція більш глибокої аналітики, інструментів прогнозування та функцій для моніторингу довгострокових результатів. Це дозволить ще краще адаптувати платформу до потреб користувачів і підвищити її ефективність.

Загалом перспективи масштабування платформи InnoHub спрямовані на створення потужної інноваційної інфраструктури, яка сприятиме розширенню доступу до сучасних інструментів, посилить позиції українських інновацій на міжнародному рівні та забезпечить стійкий розвиток інноваційного середовища.

Очікувані результати роботи InnoHub виходять далеко за межі простої підтримки стартапів. Вони передбачають системний вплив на інноваційну екосистему України, сприяючи сталому економічному зростанню та інтеграції у глобальні інноваційні мережі.

Висновки

Платформа InnoHub є інноваційним інструментом, який об'єднує науку, бізнес та інновації в єдину інтегровану екосистему. Основна мета її функціонування полягає у пришвидшенні процесів трансформації наукових розробок у комерційно успішні продукти, що досягається через автоматизацію ключових процесів, інтеграцію сучасних технологій, зокрема штучного інтелекту, та створення сприятливих умов для взаємодії університетів із бізнес-середовищем.

Однією з ключових переваг InnoHub є його модульна структура, що дозволяє охоплювати всі аспекти інноваційної діяльності: від генерації ідей і оцінки ринкового потенціалу до залучення інвестицій і впровадження продуктів на ринок. Інтерактивні інструменти платформи, включаючи автоматизовані звіти, інтерактивні тренажери та рекомендаційні системи, забезпечують користувачам не лише комфортну роботу, а й можливість приймати обґрунтовані рішення на всіх етапах інноваційного процесу.

InnoHub створює унікальні умови для комерціалізації розробок завдяки використанню сучасних інструментів автоматизації. Наприклад, автоматична генерація бізнес-моделей, фінансових прогнозів та пітч-презентацій дозволяє значно скоротити час підготовки матеріалів, підвищуючи їхню якість і відповідність потребам інвесторів. Це забезпечує високу конкурентоспроможність проєктів і сприяє їх швидкому впровадженню у бізнес-середовище.

Окремої уваги заслуговує роль InnoHub у підвищенні ефективності співпраці між наукою та бізнесом. Платформа організовує інвестиційні заходи, пітч-сесії та тематичні форуми, які сприяють формуванню довготривалих партнерств між університетами та бізнесом. Завдяки інтеграції з міжнародними платформами, такими як WIPO і ASTP, українські розробки отримують можливість виходу на глобальні ринки, що значно підвищує їхню міжнародну конкурентоспроможність.

Перспективи масштабування платформи включають створення регіональних хабів для підтримки локальних науковців і підприємців, розширення співпраці із закордонними університетами та акселераторами, а також постійне вдосконалення функціоналу. Завдяки таким заходам платформа має потенціал стати ключовим елементом інноваційної інфраструктури України.

Економічний вплив InnoHub включає стимулювання створення нових робочих місць, збільшення доходів університетів через комерціалізацію розробок і залучення іноземних інвестицій. Ці досягнення сприятимуть

регіональному розвитку та модернізації економіки, посилюючи її інноваційну складову.

У підсумку, платформа InnoHub є стратегічно важливим інструментом для створення сучасної інноваційної екосистеми. Вона поєднує в собі інноваційні методи, ефективність автоматизації, глобальну інтеграцію і орієнтацію на результат, що дозволяє їй забезпечувати стійкий розвиток науки, бізнесу та економіки України в цілому.