

АНОТАЦІЯ
кваліфікаційної роботи на здобуття освітнього ступеня бакалавра
Боровська Тетяна Анатоліївна
Психологічні чинники, що впливають на процес прийняття економічних
рішень
м. Одеса, 2025 рік

Випускна кваліфікаційна робота складається з трьох розділів. У роботі розглядається процес прийняття економічних рішень в залежності від психологічних чинників. Проаналізовано основні теоретичні підходи до прийняття рішень в економіці, визначити роль когнітивних упереджень і емоцій у прийнятті економічних рішень..

В результаті емпіричного дослідження визначено, що у більшості респондентів, а саме у 90 % визначено низький рівень толерантності до ризику, у 10 % респондентів високий рівень та рішучість приймати ризиковані рішення . Також отримані у дослідженні результати свідчать про те, що переважна частина респондентів демонструє помірний рівень фінансової тривожності та схильність до обережних стратегій прийняття економічних рішень.

Практичне значення дослідження. Використання отриманих результатів може бути застосовано для підвищення ефективності прийняття економічних рішень в управлінській, освітній, консультативній і фінансовій практиці, управлінні особистими фінансами та зростання рівня фінансової грамотності. Виявлені психологічні чинники можуть бути враховані під час формування стратегій економічної поведінки, профілактики нераціональних дій у фінансовій сфері, а також підготовки фахівців у галузі економіки, менеджменту та психології. Результати дослідження можуть бути використані у тренінгових програмах з економічного вибору, в процесі професійного навчання, підвищення рівню фінансової обізнаності населення.

Ключові слова: психологічні чинники, емоційний стан, економічні рішення, фінансова поведінка, ризик, тривожність, ірраціональність.

ABSTRACT
of the qualification work for obtaining a bachelor's degree
Borovs'ka Tetyana Anatoliivna
Psychological factors influencing the process of economic decision-making
Odesa, 2025

The graduation qualification work consists of three sections. The work examines the process of economic decision-making depending on psychological factors. The main theoretical approaches to decision-making in economics are analyzed, the role of cognitive biases and emotions in economic decision-making is determined.

As a result of the empirical study, it was determined that the majority of respondents, namely 90%, have a low level of risk tolerance, 10% of respondents have a high level and determination to make risky decisions. The results obtained in the study also indicate that the majority of respondents demonstrate a moderate level

of financial anxiety and a tendency to cautious strategies for making economic decisions.

Practical significance of the study. The use of the obtained results can be applied to increase the efficiency of economic decision-making in managerial, educational, advisory and financial practice, personal finance management and increasing the level of financial literacy. The identified psychological factors can be taken into account when forming strategies for economic behavior, preventing irrational actions in the financial sphere, as well as training specialists in the field of economics, management and psychology. The results of the study can be used in training programs on economic choice, in the process of professional training, increasing the level of financial awareness of the population.

Keywords: psychological factors, emotional state, economic decisions, financial behavior, risk, anxiety, irrationality.