

ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

Гонтарева Т. Е.¹, Ольвинская Ю. О.²

1 – студент, кафедра статистики,

2 – канд. экон. наук, доцент, кафедра статистики
Одесский национальный экономический университет, г. Одесса

АННОТАЦИИ

Гонтарева Т. Е., Ольвинская Ю. О. Валовой внутренний продукт как показатель социально-экономического развития страны. В статье рассмотрены плюсы и минусы ВВП (валового внутреннего продукта) как основного показателя, выражающего стратегию социально-экономического развития страны. Рассматриваются различные подходы и методы оценки ВВП. Указаны ограничения показателя ВВП как универсального показателя размера экономики (с учетом теневой экономики). Сделано вывод, что динамика ВВП должна анализироваться в комплексе с другими критериями экономического роста.

Ключевые слова: ВВП, теневая экономика, анализ социально-экономического развития страны, методы оценки ВВП, оценка макроэкономических показателей.

Гонтарєва Т.Є., Ольвінська Ю. О. Валовий внутрішній продукт як показник соціально-економічного розвитку країни. У статті розглянуті плюси і мінуси ВВП (валового внутрішнього продукту) як основного показника, що виражає стратегію соціально-економічного розвитку країни. Розглядаються різні підходи і методи оцінки ВВП. Вказані обмеження показника ВВП як універсального показника розміру економіки (з урахуванням тіньової економіки). Зроблено висновок, що динаміка ВВП повинна аналізуватися в комплексі з іншими критеріями економічного зростання.

Ключові слова: ВВП, тіньова економіка, аналіз соціально-економічного розвитку країни, методи оцінки ВВП, оцінка макроекономічних показників.

Gontareva T.E., Olvinskaya J. O. GDP as an indicator of the country's socio-economic development. The article discusses the pros and cons of GDP (gross domestic product) as the main indicator, which expresses the strategy of socio-economic development of the country. Different approaches and methods for estimating GDP. Shown limitations of GDP as a universal indicator of the size of the economy (including the shadow economy). It is concluded that the dynamics of the GDP should be reviews in conjunction with other criteria of economic growth.

Keywords: GDP, the shadow economy, the analysis of socio-economic development of a country, methods for estimating GDP, the assessment of macroeconomic indicators.

Гонтарева, Т. Е. *Валовый внутренний продукт как показатель социально-экономического развития страны* [Текст] / Т. Е. Гонтарева, Ю. О. Ольвинская // Статистика – інструмент соціально-економічних досліджень : збірник наукових студентських праць. Випуск 2 – Одеса, ОНЕУ. – 2016. – С. 171 – 178.

Валовой внутренний продукт – общепринятый во всех странах мира статистический показатель, который рассчитывается по методике ООН и выражает исчисленную в рыночных ценах валовую стоимость, добавленную всеми производителями-резидентами, плюс – любые налоги и минус – любые субсидии, не включенные в стоимость продуктов. Данный показатель рассчитывается без вычета амортизации произведенных активов или истощения (деградации) природных ресурсов.

ВВП показывает, сколько в той или иной стране во всех отраслях экономики было произведено за отчетный период конечных товаров и услуг, предназначенных для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства. Исходя из производственного подхода можно определить, что главной движущей силой роста ВВП страны являются предприятия, которые могут развивать свою деятельность как в условиях благоприятной макроэкономической среды, так и напротив – преодолевая серьезные недостатки неэффективной системы государственного управления. В свою очередь, с эффективной деятельностью предприятий активная часть населения государства связывает возможность качественного улучшения своего жизненного уровня через повышение заработной платы на предприятии. Именно в этом, и состоит взаимосвязь показателя ВВП как критерия успешности социально-экономического развития страны с показателями финансово-хозяйственной деятельности предприятий и каждым конкретным человеком.

ВВП может также рассчитываться не только по сумме произведенной предприятиями продукции (производственный подход), но и по доходам (суммируются доходы населения, корпораций, проценты по сбережениям, доходы государства от предпринимательской деятельности, а также в виде налогов на производство и импорт, амортизационные отчисления) или по использованию - по расходам (суммируются потребительские расходы домашних хозяйств, инвестиционные расходы фирм, государственные расходы на закупки товаров, услуги и инвестиции и чистый экспорт (экспорт за вычетом импорта).

Стадия образования доходов в системе национальных счетов характеризуется такими показателями, как:

- оплата труда наемных работников (ОТ);
- налоги на продукты и импорт (ЧНП и ЧНИ);
- другие налоги на производство (ДНП);

- субсидии на производство и импорт;
- валовая прибыль экономики (ВПЭ).

ВПЭ – это макроэкономический показатель, характеризующий превышение доходов над расходами, которые предприятия имеют в результате производства до вычета явных или скрытых процентных издержек, арендной платы или других доходов от собственности.

ВПЭ рассчитывается балансовым методом как ВДС за вычетом ОТ и других чистых налогов на производство. ВВП на стадии образования доходов равен $ВВП = ОТ + ЧНП + ЧНИ + ДНП + ВПЭ$. Данный метод расчета ВВП используется для анализа его стоимостной структуры. На стадии использования ВВП рассчитывается как сумма конечного потребления продуктов и услуг (КП), валового накопления (ВН) и чистого экспорта товаров и услуг, который представляет собой разницу между экспортом и импортом ($Э - И$) во внутренних ценах $ВВП = КП + ВН + (Э - И)$. Конечное потребление продуктов и услуг складывается из расходов на конечное потребление домашних хозяйств, государственных учреждений, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Валовое накопление рассчитывается как сумма валового накопления основного капитала, изменения запасов материальных оборотных средств и чистого приобретения ценностей (покупка за вычетом продаж для каждого сектора, а на уровне экономики в целом – чистое приобретение вновь произведенных или импортированных ценностей). Прирост основного капитала приравнивается к общему объему капитальных вложений за счет всех источников финансирования. Изменение запасов материальных оборотных средств включает в себя прирост запасов сырья и материалов, готовой продукции, незавершенного производства, товаров для перепродажи, государственных материальных резервов. Поскольку производственный подход и подход по использованию предполагают независимое проведение расчетов друг от друга, величина статистического расхождения между этими оценками является показателем качества результата оценки ВВП, применяемого на официальном уровне. В мировой практике считается приемлемым статистическое расхождение до 4 - 5% ВВП.

Теневая экономика (в узком смысле) – это деятельность по производству обычных товаров и услуг, разрешенная законом и выполняемая производителями, имеющими на это право, но намеренно скрываемая от государственных органов с целью уклонения от уплаты налогов, взносов на социальное страхование, соблюдения правовых норм и стандартов (в отношении техники безопасности, охраны окружающей среды и т.п.). Скрытое производство может иметь место и на предприятиях (мелких и крупных), частично утаивающих продукцию и доходы.

В СНС проводится различие между теневой и неформальной экономикой. Неформальная экономика – это производство рыночной продукции некорпоративными предприятиями сектора домашних хозяйств (включая предпринимательскую деятельность отдельных лиц), которые

ни с юридической, ни с экономической точки зрения нельзя отделить от их владельца.

Незаконное производство – это запрещенная законом и полностью скрывающаяся от всех форм контроля экономическая деятельность, включаемая в границы производства в СНС:

а) незаконная деятельность по производству товаров и услуг, продажа и распространение которых или владение которыми запрещено законом (производство и распространение наркотиков, контрабанда, проституция, нелегальные азартные игры и др.);

б) деятельность по производству обычных товаров и услуг в принципе разрешенная законом, но становящаяся незаконной если она осуществляется производителями, не имеющими на это права (например, услуги врачей, не имеющих диплома).

Между теневым и незаконным производством не всегда можно провести четкую границу, т.к. незаконное производство также скрывается от государственных органов, а скрытое производство неизбежно связано с нарушением правовых норм, т.е. в сущности является незаконным. Однако в СНС теоретически нет необходимости пытаться во всех случаях разграничивать незаконное и скрытое производство, поскольку оба они должны быть включены в границы производства.

Теневая экономика существует во всех без исключения странах мира. Ее размеры в среднем варьируются от 10% ВВП в странах с развитой рыночной экономикой до 40% и более — в развивающихся. В странах с переходной экономикой ее масштабы оцениваются в 20-25%. Но по расчетам и украинских, и западных экспертов, реальные размеры теневого сектора в Украине отличаются от развивающихся стран, достигая 40-50% ВВП.

Значительный объем неучтенной экономической деятельности существенно влияет на объем и структуру макроэкономических данных, в частности на объем и структуру ВВП, вызывая искажение официальных данных о состоянии экономики:

- размер ВВП недооценивается из-за того, что значительная часть товаров и услуг, служащих для удовлетворения потребностей общества, не принимается во внимание при определении общего объема ВВП;

- официально определенные темпы роста ВВП занижаются, если рост теневой экономики происходит более быстрыми темпами по сравнению с «легальной» экономикой (что характерно для стран в период перехода к рыночной экономике);

- структура ВВП искажается как в отношении его производства в отраслях и секторах экономики, так и отношении использования конечных товаров и услуг. Соответствие требованиям СНС предполагает использование комплексного исследования теневой экономики на всех этапах: при формировании исходной системы статистических показателей, характеризующих данное явление, определении программы, организацион-

ных форм, видов и методов статического наблюдения, формировании информационной базы, определении методов получения оценок отдельных явлений и теневой экономики в целом.

Применение комплексного подхода в расчетах и при анализе теневой экономики предполагает использование показателей различных отраслей экономической статистики. Без проведения этой необходимой работы учет теневой экономики может использоваться как способ манипулирования уровнем роста ВВП, обуславливая появление весьма значительных погрешностей, существенно превышающих 5%. Главная существенная характеристика ВВП, рассчитанного на основе производственного подхода, – добавленная стоимость, т.е. чистый объем продукции отрасли производства после сложения всех объемов производства и вычета промежуточных исходных материалов. ВВП в постоянных ценах применяется для анализа социально-экономического развития страны, оценки результатов проводимых реформ, осуществления международных сопоставлений.

Таким образом, помимо трех подходов и многообразных методов оценки ВВП следует отметить и несколько разновидностей данного показателя:

а) номинальный (абсолютный) ВВП (англ. nominal GDP) – оценка в текущих рыночных ценах;

б) реальный ВВП (англ. real GDP) с поправкой на инфляцию. В реальном ВВП учитывается в какой степени рост ВВП определяется реальным ростом производства, а не ростом цен;

в) номинальный и реальный ВВП на душу населения;

г) номинальный ВВП в пересчете на паритет покупательной способности – для страны в целом и в расчете на душу населения.

Многие ученые указывают на то, что темп роста ВВП не является главным и единственным показателем, свидетельствующим об успешном экономическом развитии той или иной страны, поскольку анализ динамики роста ВВП необходимо должен сопровождаться анализом факторов, обуславливающих этот рост. Т.е. речь идет о необходимости измерения качества экономического роста, или о том, что показатель ВВП страны не может являться единственным критерием успешности социально-экономического развития, а должен анализироваться в комплексе с другими критериями экономического роста. Неслучайно в экономическом анализе ВВП сопоставляется с численностью всего населения, экономически активного и занятого населения, потребленными в производстве ресурсами, основными фондами, объемом инвестиций, фондом заработной платы, государственными расходами по различным направлениям, реальными денежными доходами и расходами населения и другими показателями. Это позволяет исследовать уровень и динамику занятости, эффективность использования трудовых и материальных ресурсов, направления и результаты инвестиционной политики, измерять эко-

номический потенциал страны и степень его использования, анализировать основные результаты экономического развития страны в краткосрочном и среднесрочном плане. Помимо необходимости анализа факторов внутреннего экономического роста и дополнения динамики роста ВВП соответствующими показателями, следует также учитывать и влияние мировой экономики. Следует обратить внимание и на ограничения показателя ВВП как универсального показателя размера экономики. Несмотря на то, что ВВП является главным показателем, на основе которого проводятся международные сравнения и характеризуется размер экономики той или иной страны мира, необходимо понимать, что размер экономики и ВВП, ею создаваемый – понятия не равнозначные. Так, ВВП не охватывает такие операции, как:

- промежуточный продукт;
- операции производственного характера, которые нельзя учесть (бартерные сделки, неучтенный продукт домохозяйств, неучтенная теневая экономика и т.д.),
- непроизводственные операции (трансфертные платежи);
- финансово-кредитные операции (кроме чистых доходов, например в виде процентов).

Основные недостатки этого показателя заключаются в том, что он:

- 1) усредненный (если у одного человека два автомобиля, а у другого ни одного, то в среднем каждый имеет по одному автомобилю);
- 2) не учитывает многие качественные характеристики уровня благосостояния (две страны, имеющие одинаковую величину ВВП на душу населения, могут иметь разные: уровень образования, продолжительность жизни, уровень заболеваемости и смертности, уровень преступности и др.);
- 3) игнорирует разную покупательную способность доллара в разных странах
- 4) не учитывает негативных последствий экономического роста (степень загрязнения окружающей среды, зашумленности, загазованности и т.п.).

В связи с этим, по ВВП нельзя судить о размерах таких секторов экономики, как финансово-кредитная система, рынок ценных бумаг, государственный бюджет и т.д. Так как эти сектора перераспределяют созданный ВВП, считается, что учет их операций не обязателен. А ведь в развитых экономиках данные сектора концентрируют огромные объемы капитала. Другим недостатком показателя ВВП как показателя, выражающего стратегию социально-экономического развития государства, является то, что он не отражает негативных последствий научно-технической революции и экономического роста, а главное – качество жизни, уровень благосостояния, которые, как показывает мировой опыт, растут медленнее, чем ВВП. Именно повышение качества жизни и уровня благосостояния большинства населения должны выражать суть как стра-

ЛИТЕРАТУРА

1. Новичков А.В. Методы прогнозирования динамики валового внутреннего продукта // Проблемы прогнозирования. - 2007. - N 3. -С.154-158.
2. Чередниченко Л. Необходимые условия роста ВВП // Экономист. - 2004. - N 3. - С.52- 58.
3. Как будем удваивать ВВП: материалы “круглого стола”, 10 сентября 2003 г. / под ред. А. Владиславлева и др. - М.: Б.и., 2003. - 48 с.
4. Самотоенкова, О. В. Економічна статистика: навчальний посібник / О. В. Самотоенкова, Ю. О. Ольвінська. - Одеса: ОДЕУ, 2010. – 182 с.
5. Ольвінська Ю. О. Проблеми соціально-економічного розвитку країн Євросоюзу / Ю. О. Ольвінська // Наукові проблеми господарювання на макро-, мезо- та мікроекономічному рівнях: Міжнародна науково-практична конференція (Одеса 22-23.04.2015). – Одеса: ОНЕУ, 2015. – С. 18-21.
6. Ольвінська Ю. О. Конкуреноспроможність національної економіки як фактор інвестиційної привабливості / Ю. О. Ольвінська, О. І. Селезньов // Вісник соціально-економічних досліджень: зб. наук. пр. / ред. М. І. Зверяков; Одеський держ. екон. ун-т. – Одеса, 2004. – Вип. 17. – С. 295-301.
7. Підгорний А. З. Система національних рахунків: навчальний посібник / А. З. Підгорний, О. Г. Милашко. – Одеса: ОДЕУ, 2009. – 121 с.
8. Милашко О. Г. Статистичне дослідження макроекономічних пропорцій за даними системи національних рахунків / О. Г. Милашко // Методологія статистичного забезпечення розвитку регіону: монографія / за заг. ред. канд. економ. наук, професора А. З. Підгорного. – Одеса: Атлант, 2012. – С. 92-111.
9. Піскун А. В. Історія національних рахунків / А. В. Піскун // Економіка. Фінанси. Право. Проблемні питання, коментарі та поради. – 2014. - № 3/1. – С. 64-66.
10. Піскун А. В. Національний дохід за теорією Адама Сміта / А. В. Піскун // Кримський економічний вісник. Науковий журнал. – Сімферополь : ГО «Наукове об'єднання «Esoptics», 2014. – №1 (08). - Частина II. – С. 128-130.
11. Підгорний А. З. Статистика: навчальний посібник / А. З. Підгорний, І. Г. Готліб, К. В. Вітковська [та інші] / за ред. А. З. Підгорного. - Одеса, 2013. – 106 с.
12. Витковская Е. В. Статистические методы – инструмент изучения социально-экономических процессов / Е. В. Витковская, А. З. Подгорный, Ю.О. Ольвинская [и другие] // Историк-экономист С.Я.Боровой и проблемы современной истории экономики: к 110-летию со дня рождения С.Я.Борового: монографія. - 2013. – С. 211-256.
13. Корольова, Т. С. Методологія статистичного забезпечення розвитку регіону: монографія / [А. З. Підгорний, К. В. Вітковська, О. Г. Милашко, Т. В. Погорелова, Т. С. Корольова та ін.]. – Одеса : АТЛАНТ, 2012. – 303 с.