

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ОДЕСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ**

Кафедра економіки, права та управління бізнесом

РЕФЕРАТ
кваліфікаційної роботи
на здобуття освітнього ступеня бакалавр
зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»
за освітньою програмою «Економіка та планування бізнесу»
на тему: **«ЕКОНОМІЧНЕ ОБҐРУНТУВАННЯ ПРОЄКТУ СТВОРЕННЯ**
ТРЕНАЖЕРНОЇ ЗАЛИ»

Виконавець:

студентка ФЕУП

Жовновата Ірина Сергіївна _____

Науковий керівник:

к.е.н, доцент

Карпов Володимир Анатолійович _____

ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА РОБОТИ

Актуальність теми кваліфікаційної роботи. На сьогоднішній день бажання фізичного вдосконалення та ведення здорового способу життя набуває все більшої популярності. У свою чергу, це призводить до сприятливих умов для створення бізнесу у сфері спорту. Послуги, що надаються на цьому ринку потребують забезпечення кращої якості обслуговування. У останні роки в Україні заклади фітнес-індустрії набувають популярності та створюють сприятливу ситуацію на ринку для новостворюваного бізнесу у цій сфері. Спорт та фізична активність є гарним способом для підтримки здоров'я та емоційного стану, що є важливим аспектом в умовах війни.

Відкриття тренажерної зали у Одесі є актуальним, тому що у місто має велику чисельність населення, через це існує великий попит та зацікавленість у фітнес-центрах. Варто також враховувати, що ринок надання спортивних послуг у Одесі має високу конкуренцію, тому дуже важливим при веденні цього бізнесу є висока якість надання послуг, постійний аналіз потреб та вдалий вибір приміщення.

Отже, відкриття тренажерної зали в Одесі є актуальним і має великий потенціал, через зацікавленість населення у фітнес-центрах. Також, новостворюваний бізнес окрім підтримки фізичного здоров'я має важливе економічне значення для розвитку країни, особливо у сьогоднішній час.

Питання створення та організації власного бізнесу, обґрунтування вибору організаційно-правової форми підприємницької діяльності, системи оподаткування, розрахунок та аналіз економічних показників, аналіз та запобігання ризиків у власних методичних роботах розглядали науковці та методисти, такі як: Карпов В.А. [41], Сментина Н.В. [1], Добрава Н.В. [6], Горбаченко С.А.[41], Захарченко Н.В. [42] та інші. Було проведено дослідження функціонування бізнесу у сфері фітнес-індустрії.

Мета кваліфікаційної роботи - дослідити теоретичні та практичні аспекти проекту тренажерної зали у м. Одеса.

Для досягнення мети роботи були поставлені наступні завдання:

- зробити загальну характеристику бізнес-ідеї створення тренажерної зали;
- визначити загальні умови організації та здійснення підприємницької діяльності в Україні;
- обґрунтувати організаційно-правову форму та визначити систему оподаткування при відкритті тренажерної зали в Україні;
- здійснити аналіз ринку послуг у сфері фітнес-індустрії в м. Одеса;
- здійснити оцінку внутрішніх конкурентних переваг новостворюваного бізнесу;
- сформулювати витрати на започаткування новостворюваного бізнесу;
- здійснити розрахунок та аналіз показників економічної ефективності проекту;
- провести аналіз можливих ризиків під час реалізації проекту та запланувати заходи щодо їх мінімізації.

Об'єкт дослідження - процес економічного обґрунтування доцільності створення тренажерної зали в м. Одеса.

Предмет дослідження - проект створення тренажерної зали в м. Одеса.

Методи дослідження. Під час дослідження у роботі використовувались методи експертної оцінки, а саме дослідження фахівців при створенні та веденні бізнесу та статистичний аналіз ринку, порівняння існуючих підприємств для аналізу конкурентного середовища на ринку, для виявлення сильних та слабких сторін новоствореного підприємства на ринку використовувався SWOT-аналіз. Для кращого розуміння даних, створено таблиці, рисунки та діаграми, які виконані за допомогою вбудованих функцій у «Word». Зроблено прогнозування прибутку, застосовано коефіцієнтний метод для розрахунку економічної ефективності проєкту та комп'ютерні програми для оцінки та прорахунку грошових потоків.

Інформаційна база дослідження. Методичні та наукові роботи вітчизняних вчених, монографічні видання, підручники та наукові видання співробітників Одеського національного економічного університету, наукові статті, законодавство України та нормативні акти, статистична інформація від Державної служби статистики України, дослідження ринку у сфері спортивних послуг, а також джерела з різноманітних інтернет-магазинів.

Структура та обсяг роботи. Кваліфікаційна робота бакалавра складається зі вступу, трьох розділів, висновків, списку використаних джерел (44 найменувань). Загальний обсяг роботи складає 76 сторінок. Основний зміст викладено на 67 сторінках. Робота містить 15 таблиць, 7 рисунків та 6 формул.

ОСНОВНИЙ ЗМІСТ РОБОТИ

У першому розділу **«ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ВІДКРИТТЯ ВЛАСНОЇ СПРАВИ В УКРАЇНІ У СФЕРІ СПОРТУ»** розглянута загальна характеристика бізнес-ідеї започаткування проєкту тренажерної зали, визначені умови організації та здійснення підприємницької діяльності в Україні, обґрунтовано вибір організаційно-правової форми підприємства та системи оподаткування.

У другому розділі **«АНАЛІТИЧНА ОЦІНКА МОЖЛИВОСТІ СТВОРЕННЯ ПРОЄКТУ»** проведено аналіз ринку надання спортивних послуг у фітнес-індустрії, проаналізовано стан та можливості реалізації проєкту, проведена оцінка внутрішніх конкурентних переваг новостворюваного бізнесу, сформовано витрати на відкриття та загальні витрати на функціонування бізнесу.

У третьому розділі **«ЕКОНОМІЧНЕ ОБґРУНТУВАННЯ ДОЦІЛЬНОСТІ ВІДКРИТТЯ ТРЕНАЖЕРНОЇ ЗАЛИ»** спрогнозовано прибуток від реалізації проєкту, розраховано показники економічної ефективності проєкту та проаналізовано можливі ризики та заходи щодо їх мінімізації.

ВИСНОВКИ

У кваліфікаційній роботі досліджуються теоретичні та практичні аспекти створення проєкту тренажерної зали у м. Одеса.

1. Ідея новоствореного бізнесу полягає у відкритті тренажерної зали «Place of Harmony», яка окрім звичайних абонементів та послуг буде включати абонементи для військових, що дозволить їм вільно користуватися спортивним залом без втрати коштів та обмежень по часу.

2. Підприємницькою діяльністю переважно займаються люди, які схильні до ризику та не бояться брати на себе відповідальність. Успішне підприємництво вимагає від підприємця широкого спектру знань та навичок. Тому реалізація успішної підприємницької діяльності включає:

- визначення шляхів і потенційних джерел залучення фінансових коштів для реалізації проекту;
- презентація бізнес-плану та переговори з потенційними інвесторами та кредиторами;
- реєстрація підприємницького проекту.

3. Діяльність підприємства буде реалізовуватися у рамках таких КВЕД 2010 [17]:

- Клас 93.13: діяльність фітнес-центрів.

Діяльність підприємства буде реалізовуватися лише за одним класом КВЕД.

Після визначення можливих організаційно-правових форм для тренажерної зали та порівняння систем оподаткування, для створення тренажерної зали «Place of Harmony» обрано форму ФОП. Новостворюваний бізнес буде відноситися до другої групи спрощеної системи оподаткування, тому що повний обсяг доходу від реалізації протягом одного року не перевищить 834 розміри мінімальної зарплати.

4. Аналіз ринку спорту в м. Одеса показує, що місто має високий рівень конкуренції. Тут існує більше десяти великих фітнес-об'єктів, які пропонують різноманітні послуги для клієнтів. Місто займає 3 місце за кількістю спортивних об'єктів та налічує 105 фітнес-клубів (7%) [20].

Оскільки тренажерний зал «Place of Harmony» знаходитиметься у мікрорайоні Аркадія, визначено таких конкурентів: «MOVE», «STRONG G», «GRAFIT», «BAZA», «SMILE». Також проаналізовано сильні та слабкі сторони конкурентів.

5. Зроблено SWOT-аналіз для новостворюваного бізнесу, який допоміг визначити сильні та слабкі сторони та конкурентну перевагу тренажерної зали «Place of Harmony». Перевагами тренажерної зали «Place of Harmony» є: персональні та функціональні тренування, розташування поруч з великим житловим комплексом, тренування на вулиці, функціональні тренування, абонементи для військових, послуги реабілітолога.

Також проаналізовано сильні та слабкі сторони конкурентів. Щоб підвищити конкурентоспроможність тренажерної зали, потрібно не лише привертати більше споживачів, але й намагатися зберігати вже існуючу клієнтську базу.

6. Розрахунки необхідних витрат для започаткування бізнесу показали, що необхідна сума становить 1614980 грн. Проект містить дві статті фінансування:

- 800000 грн у якості власного внеску, питома вага яких 66,66%.
- 400000 грн у якості кредиту від банку «Пумб» на 1 рік під 20,4% річних.

Питома вага кредитних коштів 33,34%.

Щомісячні витрати становитимуть 158310 грн, а щорічні витрати – 1899720 грн.

7. Після розрахунку та аналізу показників ефективності, можна визначити, що реалізація проекту створення тренажерного є доцільною, оскільки його

показники ефективності відповідають нормам. Загальний грошовий потік протягом усього періоду дії проекту, розрахований на основі даних таблиці 3.2, досягає 4502290 грн, що є позитивним показником.

Дисконтна ставка встановлена на рівні 24%. Обчислений показник чистої теперішньої вартості становить 2995580 грн, що вказує на те, що надходження переважають над витратами, і це також позитивний аспект.

Внутрішня норма прибутку за весь час дії проекту становить 733%, що вище за кредитну процентну ставку. Індекс прибутковості дорівнює 4.22.

Це свідчить про отримання тренажерним залом 4.22 грн дисконтованих надходжень на кожен одиницю інвестованих коштів. Цей показник перевищує одиницю, що дає змогу рекомендувати проект для впровадження. Термін окупності проекту становить 15 місяців, а дисконтований термін - 16 місяців.

8. Основними ризиками для відкриття тренажерного залу визначено: нестача клієнтів, невідповідна якість обладнання, травмування клієнтів, нестача кадрів, та зміна попиту через появу нових конкурентів.

Ці ризики найсильніше впливають на успіх бізнесу. Ризики, такі як некваліфікований персонал та невдало обрана локація, мають високий вплив на проект, але низьку імовірність через можливість їх запобігання. Інші ризикові фактори, менш критичні, але також можуть призвести до серйозних наслідків для функціонування тренажерного залу. Для виділених ризиків обрано стратегію зниження та передачі.

Використано методичні та наукові роботи вітчизняних вчених, монографічні видання, підручники та наукові видання співробітників Одеського Національного Економічного Університету, наукові статті, законодавство України та нормативні акти, статистична інформація від Державної служби статистики України, дослідження ринку у сфері спортивних послуг, а також джерела з різноманітних інтернет-магазинів.

АНОТАЦІЯ

Жовновата І. С. «Економічне обґрунтування проекту створення тренажерної зали».

Кваліфікаційна робота на здобуття освітнього ступеня бакалавра зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» за освітньою програмою «Економіка та планування бізнесу». Одеський національний економічний університет. Одеса, 2024.

У роботі розглядаються теоретичні засади започаткування власної справи в Україні в сфері спортивних послуг. Розглянуто бізнес-ідею започаткування власної справи; досліджуються нормативно-правове регулювання підприємницької діяльності в Україні у даній сфері.

Проаналізовано конкурентне середовище на ринку спортивних послуг в м. Одеса та визначені внутрішні конкурентні переваги створюваного бізнесу.

Запропоновано проект створення тренажерного залу. Сформовано стартовий капітал на реалізацію проекту, розраховані загальні витрати та спрогнозовано прибуток від реалізації послуг проекту. Здійснено економічне

обґрунтування доцільності реалізації проєкту, охарактеризовані можливі ризики реалізації проєкту та шляхи їх мінімізації.

Ключові слова: спорт, фітнес, тренажерний зал, ринок спортивних послуг, функціональний тренінг, фітнес-індустрія, витрати, аналіз, ефективність, ризик.

ANNOTATION

Zhovnovata I. S. "Economic substantiation for the project of creation of the gym".

Qualification work for a bachelor's degree in the specialty 076 "Entrepreneurship, Trade and Exchange Activities" under the educational program "Economics and Business Planning. Odesa National Economic University. Odesa, 2024.

The paper examines the theoretical foundations of starting a business in Ukraine in the field of sports services. The business idea of starting a business is considered; the regulatory and legal regulation of entrepreneurial activity in Ukraine in this area is studied.

The competitive environment in the market of sports services in Odesa is analyzed and the internal competitive advantages of the created business are determined.

A project for creating a gym is proposed. The start-up capital for the project implementation is formed, the total costs are calculated and the profit from the project services is forecasted. An economic justification of the feasibility of the project is carried out, possible risks of the project and ways to minimize them are characterized.

Keywords: sports, fitness, gym, sports services market, functional training, fitness industry, costs, analysis, efficiency, risk.