

зване «факультативне перестраховання». Але це вимагає більше часу і є дорожчим.

Список використаних джерел:

1. Перспективи розвитку страхування морських перевезень в Україні / П.В. Бондаренко, Н.М. Сташкевич, В.Г. Бондаренко. Наукова стаття – 2019.
2. Стамбульська угода: що відбувається з експортом зерна через українські порти. URL: <https://agravery.com/uk/posts/show/stambulska-ugoda-so-vidbuvaetsa-z-eksportom-zerna-cerez-ukrainski-porti> (дата звернення 12.11.2022)
3. Страхування вантажів. URL: https://pidru4niki.com/1293020455517/strahova_sprava/strahuvannya_vantazhiv (дата звернення 12.11.2022)

УДК 368.01

Бондаренко П. В.

Ст.викладач каф.ФМтаФР ОНЭУ

Ільчак О.О.

Студентка 4 курсу ФФБС ОНЭУ

ФОРМУВАННЯ СТРАХОВИХ РЕЗЕРВІВ

Формування страхових резервів є одним із найголовніших завдань кожної страхової компанії, оскільки саме з цих резервів виплачуються страхові виплати. Отже, платоспроможність страховика напряму залежить від якості та розміру його страхових резервів. Окрім виплат, резерви слугують фінансовим ресурсом для здійснення інвестиційної діяльності страховика.

Постійні зміни, воєнні дії, подання заявки України на вступ до ЄС, призвели до змін у законодавстві та все більшого контролю страхових компаній Національним банком України.

Спочатку розглянемо економічні показники, які впливають на формування страхових резервів та подальше здійснення інвестиційної діяльності:

- Реальний ВВП (відіграє ключову роль в інвестиціях, що беруть участь в розвитку національної економіки);
- Індекс споживчих цін (показує загальний рівень цін на товари та послуги невиробничого призначення);
- Середня облікова ставка НБУ (монетарний інструмент, за яким НБУ встановлює для суб'єктів грошово-кредитного ринку орієнтир щодо вартості залучених та розміщених грошових коштів);
- Середнє значення індексу ПФТС (відповідає за українську фондову біржу, а саме результати торгів за середньозваженою ціною);
- Доходи населення (чим більше дохід населення, тим більше можливостей буде для формування середнього класу й формування вільних коштів, які можна буде направити на страхову діяльність);
- Наявний дохід у розрахунку на одну особу (показник, який визначається як відношення наявного доходу в фактичних цінах до кількості населення).[1, с. 38]



Рис. 1 Резерви страхових компаній усього за 3,5 роки (2019 – 1 півріччя 2022 рр.), млрд грн.

Джерело складено автором на основі: [2]

Проаналізувавши даний графік, можна сказати що сума страхових резервів зростає з кожним роком (з 2019 по 2021рр.), що може свідчити про збільшення укладених договорів страхування, з чого випливає все більше залучення коштів

від фізичних та юридичних осіб. Це пов'язано з розширенням страхування в Україні та зростанням кількості клієнтів. Така динаміка також може свідчити про підвищення фінансової грамотності населення, оскільки страхування є невід'ємною частиною фінансово успішної людини та країни яка рухається до вступу в ЄС. Проте, ми бачимо стабільність суми страхових резервів з 2021 по 1 півріччя 2022 р., що свідчить про фінансову стійкість страхових компаній, оскільки вони гідно проходять через умови війни.

Щоб зберегти страховий ринок у «зеленій зоні», НБУ наголошує на забезпеченні дотримання страховими компаніями правил та вимог щодо розкриття інформації. Саме для цього було розроблено Положення про визначення методики формування страхових резервів та вимог до методики розрахунку викупної суми.

Нацбанк пропонує змінити розрахунки страхових резервів на нові, які ґрунтуються на іноземному досвіді провідних країн. Також передбачено посилення вимог до даних (інформації) страховиків, які вони будуть використовувати для розрахунку страхових резервів. Ще страхові компанії будуть регулярно звітувати про те, як саме розраховуватимуться резерви.

Отже, підсумком можуть стати слова Богдана Ільченко, юриста банківської та фінансової практики юридичної компанії CMS Cameron McKenna: «Введення нових вимог до даних, які мають використовуватись при розрахунку страхових резервів, сприятиме сумлінному виконанню своїх зобов'язань страховиками. Як наслідок, посилення контролю за формуванням страхових резервів має зробити страхові компанії надійнішими.»[4]

Список використаних джерел:

1. Сосновська О.О. Факторний аналіз формування страхових резервів страховика / О.О. Сосновська, К.В. Арабаджі // *Європейський науковий журнал Економічних та Фінансових інновацій*. 2022. №1(9) с.38

2. Офіційний веб-сайт Національного банку України / Результати аналізу звітності страховиків за 1 півріччя 2022 рік // URL: <https://bank.gov.ua/> (Дата звернення 13.11.22)
3. Пшеничний П. Виплати по ОСАЦВ як у ЄС та жорсткий контроль резервів. Що хоче змінити НБУ на страховому ринку. URL: <https://delo.ua/insurance/shho-xoce-minyati-nbu-na-straxovomu-rinku-404891/> (Дата звернення 13.11.22)

УДК 368.01

Бондаренко П. В.

Ст.викладач каф. ФМтаФР ОНЭУ

Кірчева Н. С.

студентка 41Ф, ФФБС ОНЭУ

ПЛАТОСПРОМОЖНІСТЬ СТРАХОВОЇ КОМПАНІЇ

Соціально-економічний розвиток страхової компанії залежить від її фінансового стану та умов, у яких господарська діяльність проводиться. Коли говориться про можливість або здатність відповідати мінімальним стандартам фінансового здоров'я, тобто сума активів перевищує суму зобов'язань, використовується термін «платоспроможність» [1, с. 885].

Успішна діяльність страхової компанії багато в чому залежить від рівня її платоспроможності. Тільки за наявності належного рівня платоспроможності, страхова компанія здатна створювати позитивні кількісні та якісні фактори для забезпечення свого поточного нормального функціонування та майбутнього зростання свого фінансового потенціалу.

Тому забезпечення платоспроможності страхових компаній сьогодні є одним із пріоритетів в Україні, особливо враховуючи посилення багатогранних та різноспрямованих процесів, що супроводжують глобалізацію економіки.

Платоспроможність страхової компанії – це передусім її здатність в повному обсязі та своєчасно виконувати свої страхові фінансові зобов'язання завдяки наявності достатньої кількості ліквідних активів та платіжним засобам.